

证券代码：688179

证券简称：阿拉丁

转债代码：118006

转债简称：阿拉转债

上海阿拉丁生化科技股份有限公司

接待投资者调研活动记录

一、机构调研情况

调研时间：2026年3月1日-2026年3月4日

调研形式：线上交流、现场交流

参与交流来访的机构投资者：华创证券、开源证券、宝盈基金、博时基金、中欧基金、建信基金、中金资管、华夏基金、天治基金、华宝基金、泰康基金、中邮基金、东方证券、中信资管、上证资管、磐厚动量、惠升基金、五矿证券、驭乘投资、前海尚善资管、星火新产业控股集团、旭松资本、甬兴证券、源乐晟资管、中信期货、鸿途私募基金、IDG Capital、Willing Capital Management

接待人员：投资部负责人赵新安

二、调研纪要

Q：公司业绩快报显示2025年全年营收686,463,305.56亿元，同比增长28.66%。四季度归母净利润达到4,568.95万元，同比增长74.44%。请问快速增长的主要驱动力是什么？

A：公司核心产品整体稳健增长，产品竞争力不断提升。生物试剂和海外业务等新拓展领域，业务规模逐步提升，发展势头初步显现，也贡献了部分利润。公司坚持内涵式增长与外延式发展并重。在持续夯实主业经营、不断提升运营质量与经营规模的基础上，公司积极通过对外投资与产业并购完善业务布局，进一步增强综合发展能力。

Q：增长是广泛来自于下游领域还是由某单一行业主导？

A：随着宏观经济的向好，企业端客户需求恢复较快。与此同时，近年来高校持续扩招，研究生人数增多，也推动了高校需求的持续提升。公司的下游客户行

业覆盖面广，像生命科学、航空航天、新材料、新能源、制药、食品、化工、第三方检测等行业对试剂产品都有需求。

Q: 工业客户在供应商选择上有什么特点?

A: 工业客户在供应商选择上最看重稳定性，包括供货稳定，产品质量稳定、批间差小、参数波动小，同时供货量需要匹配客户产能释放节奏。产品进入产线后，客户切换供应商风险高，一旦更换导致投料不合格，线上产品可能报废，因此客户在量产阶段对替换极为谨慎，强调建立长期稳定合作关系。

Q: 在宏观经济和科研经费投入的背景下，公司对科研市场的景气度判断是否有变化?

A: 近年来，国内新技术、新产品不断涌现，技术革新层出不穷，产业升级快速提升，背后的支撑力量就是我国研发经费投入不断加大。据国家统计局统计，2025年，我国全社会研究与试验发展经费投入达39,262亿元，同比增长8.1%。整个“十四五”时期，我国全社会研发经费投入年平均增长10%。全社会研发经费投入的快速增长带动科研服务企业营业收入和利润的增加。2025年以来，特别是2025年下半年以来，公司业务收入的增长主要是受益于国内企业客户和大专院校科研院所的研发经费投入的增加。

Q: 海外仓储与渠道布局节奏如何?

A: 当前已在美国西海岸、德国法兰克福、爱尔兰布局了仓库，后续计划在美国东海岸继续布局仓库，以完善海外覆盖与交付体系。国内产品品类扩充、产品质量提升为海外市场的拓展奠定了基础。据知了窝大数据平台统计，目前阿拉丁产品的SCI论文引用总数已超过30万篇，为国内第一家达到该数量级的试剂企业，显著高于其他国内厂商。使用阿拉丁产品的文献作者遍布全球100余个国家和地区，这些文献资料，体现了阿拉丁品牌在学术市场的认可度，有利于公司产品在海外市场的推广。

三、关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明

本次活动不涉及应当披露的重大信息。