

证券代码：688307

证券简称：中润光学

嘉兴中润光学科技股份有限公司

2026 年度“提质增效重回报”行动方案

为深入践行“以投资者为本”的发展理念，切实维护全体股东权益，提升公司运营效率，增强市场竞争力和投资价值，嘉兴中润光学科技股份有限公司（以下简称“公司”或“中润光学”）于 2025 年 3 月 28 日发布了《2025 年度“提质增效重回报”行动方案》，并于 2025 年 8 月 30 日披露了半年度评估报告，相关工作取得积极成效。为巩固和拓展该行动方案的成果，持续推进公司高质量发展与长期投资价值提升，公司进一步制定了 2026 年度“提质增效重回报”行动方案，并于 2026 年 3 月 27 日召开第二届董事会第十四次会议，审议通过了《关于 2026 年度“提质增效重回报”行动方案的议案》。主要举措如下：

一、坚持平台化发展思路，不断提升经营质量

公司是一家高精密光学技术和产品综合服务提供商，面向特种安防与智慧监控、智能移动机器感知、高清拍摄及显示、视频通讯及交互、先进制造及检测等前沿领域，提供专业的光学镜头及光学元器件等产品与解决方案，致力于满足智能化时代对高性能视觉感知与精密光处理的系统化需求。自 2023 年 2 月在科创板上市以来，公司进一步抓住行业发展机遇，并充分发挥上市公司平台优势，不断拓宽公司业务领域、丰富公司产品类型。

2025 年度，公司完成了对戴斯光电 51% 股权的收购，成功切入精密光学元件领域，构建起“光学镜头+光学元件”双轮驱动的业务发展格局。

2025 年度，公司紧密围绕战略布局，持续强化新产品研发与前沿技术产业化落地，全面深化市场渗透。在光学成像、传感及精密光学元件等多个关键领域，公司构建起序列化的产品矩阵与自主核心技术体系，实现了产品谱系的持续拓展与应用场景的多元突破。伴随高价值客户群体的稳步扩大，公司各业务线收入均呈现显著增长，整体盈利结构与客户质量同步优化，战略发展根基进一步巩固。

2025 年度，公司实现营业总收入 65,812.35 万元，同比增长 44.75%；实现利

润总额 6,825.80 万元，同比增长 18.50%；实现归属于母公司所有者的净利润 6,304.62 万元，同比增长 18.00%。报告期末，公司总资产 152,923.36 万元，同比增长 45.37%；归属于母公司的所有者权益 90,279.32 万元，同比增长 4.90%。

1、聚焦光学产业，深化核心产业布局，全面提升经营质量

依托持续的核心技术创新与应用拓展，公司产品类型日益丰富，应用领域不断延伸。目前已在特种安防与智慧监控领域、智能移动机器感知领域、高清拍摄及显示领域、视频通讯及交互领域、先进制造及检测等领域形成系列化产品布局与核心技术积累。公司产品矩阵涵盖一体机变焦镜头、超高清定焦镜头、全玻/全塑/玻塑混合镜头、红外热成像镜头、高精度光学元件等，2026 年度，公司将持续为客户提供全面的光学系统解决方案。

（1）特种安防与智慧监控领域

2025 年度，公司进一步强化了在超高清光学成像、超长焦及高倍率变焦镜头领域的技术领先地位与产品优势。伴随国家对国土安全、应急防灾等领域的持续投入，公司基于前期积累的终端应用经验，成功将先进光学系统应用于边防、海防、防灾救援等关键场景，形成具有高准入壁垒的结构性业务机会。与此同时，随着募投项目全面达产，公司已构建覆盖塑料镜片成型、精密光学镀膜，以及玻塑混合与全塑镜头制造的垂直一体化生产能力。安防产品线持续扩展，在传统变焦镜头基础上，全面延伸至定焦镜头系列，并陆续推出多款针对 IPC 与智能交通系统 ITS 等场景的专用镜头及高性价比玻塑混合镜头，实现从球机到多元终端场景的完整覆盖。通过产品谱系的持续完善与制造能力的系统升级，公司已在特种安防与智慧监控领域形成了层次丰富、响应快速的产品矩阵，不仅巩固了既有市场份额，也为该业务板块的可持续增长注入了坚实的技术与供给支撑。

2026 年度，公司将持续巩固在超高清、超长焦、大倍率变焦镜头方面的技术优势与高市场占有率，在特种边防、海防等国家安全与关键基础设施方向，提供面向极端环境下的超远距离监控需求；公司将同步拓展中小倍率变焦镜头、外置电动变焦镜头及具备“全天候、全天时”感知能力的多谱段融合产品线，为客户提供更全面的视觉解决方案。

（2）智能移动机器感知领域

2025 年度，公司以轻量化与抗振动核心技术为支撑，在无人机镜头领域实现产品体系升级，成功推出面向无人机平台的全系列高清变焦与定焦镜头，并加快推进无人机电热成像镜头的研发进程。公司已与包括大疆在内的无人机企业建立稳定供货关系，同时产品通过相机模组厂商导入穿越机（FPV）等场景，推动该业务板块收入实现显著提升。

在智能驾驶领域，公司目前在智能驾驶方向的产品主要涵盖车内 OMS 与 DMS 相关镜头，并已完成面向 ADAS 的前视摄像头产品设计开发，进一步丰富了公司智能驾驶领域的产品组合，增强了从环境感知舱内监控的一体化光学解决方案能力。

在智能机器应用领域，公司通过材料与工艺创新，推出采用树脂材料与一体成型工艺的红外激光雷达产品。该设计在维持光学性能的同时，大幅降低了制造成本与体积，目前已成功应用于扫地机器人等终端产品，助力客户提升整机竞争力，并带动公司相关光学元件业务快速增长。

2026 年度，公司将面向无人机、服务型机器人、智能驾驶车辆及具身机器人等智能化移动机器的光学感知需求，持续推进核心光学器件的研发与产业化。摄像头与激光雷达作为智能移动机器感知环境的关键传感器，当前正处于需求量高速增长与技术加速迭代的双重驱动阶段。公司将沿“市场深化”与“技术突破”两条路径协同推进：一方面，依托在无人机、扫地机器人、智能驾驶车辆等方向已建立的产品基础与客户资源，积极拓展新的合作机会，提升市场占有率；另一方面，围绕智能移动机器对光学系统在小型化轻量化、高倍率变焦、多传感器融合等方面不断升级的技术需求，持续加大研发投入，拓宽产品品类并提升核心性能指标，构建覆盖“感知—决策—执行”全链条的光学技术支持体系，全方位赋能智能移动机器的视觉感知升级。

（3）高清拍摄及显示领域

2025 年度，在超高清视频产业与沉浸式视觉体验需求快速增长的行业背景下，公司持续深化技术成果的跨领域转化与产品化布局。公司以自主研发的 8K

全画幅电影镜头为基础，将 8K 超高清成像技术系统性地扩展至广电级摄像机、专业视频制作设备及高端民用影像等领域，持续巩固在超高清光学解决方案方面的领先优势。同时，公司积极拓展动态影像捕捉市场，陆续开发并推出可交换镜头、全景相机镜头、运动相机镜头等多类型高清拍摄产品，进一步丰富了在高清拍摄领域的产品矩阵。同时，伴随激光显示技术在家庭影音、商业展览与工业可视化等场景的普及，公司激光投影显示产品线也实现重要延伸。在原有超短焦激光电视镜头的基础上，公司成功开发出适用于高流明工程投影及工业级显示设备的光学镜头系列，为核心客户提供更高亮度、更优可靠性的投影光学解决方案，逐步建立起在高端激光显示光机领域的配套能力。

2026 年度，公司将依托在超高清光学设计与精密制造方面的深厚积累，重点推进消费级智能影像产品线的拓展与产业化。当前，消费级智能影像设备持续向高分辨力、大光圈、光学防抖等方向升级迭代，对上游光学镜头的性能规格与出货规模同步提出更高要求。公司将紧跟上述技术趋势，重点开发可交换镜头、全景相机镜头等高附加值产品，同步拓展手机及运动相机外挂镜头配件等后市场品类，构建“机身镜头+外挂配件”的全产品矩阵。在专业级方向，依托 8K 全画幅电影镜头的技术积累继续拓展广播级超高清镜头系列；在投影显示方向，持续推进超短焦激光投影镜头及高流明工程投影镜头的产品迭代与市场拓展。

（4）视频通讯及交互领域

2025 年度，在远程协作常态化与沉浸式交互兴起的产业背景下，公司视频通讯及交互领域已形成覆盖多场景的产品矩阵。目前，公司不仅为视讯会议、儿童手表、智能门铃及其他智能穿戴设备提供高性能光学镜头，完整覆盖从“二维沟通”到“三维交互”的全链路视觉需求。

2026 年度，公司将在既有智能视讯会议变焦镜头的产品基础上，围绕远程协作与智能交互两大方向持续深化产品布局。远程办公、远程医疗及在线教育等应用场景的常态化运行，对视频终端光学系统的智能化水平持续提出更高要求。公司将重点推进全景无畸变会议镜头的开发与量产，针对超广角覆盖、画面畸变矫正、高解析度成像、精准变焦与快速聚焦等深化技术开发，拓展面向不同会议

空间的镜头产品系列；同步深化智能门铃、家用安防摄像机、智能门锁等消费级交互终端的光学产品供货，持续拓展客户资源与市场渗透率。

（5）先进制造及检测领域

2025 年度，公司完成了对戴斯光电 51% 股权的收购，进一步强化在高精密光学领域的综合布局。戴斯光电依托其在精密光学元件加工、光学器件设计、光学镀膜及自动化制造系统等方面的核心技术积累，持续为下游激光应用系统客户提供定制化产品与解决方案。

2026 年度，公司将依托戴斯光电精密高端光学元组件领域的深厚积累，重点面向光通信、半导体设备、光学检测及高端医疗等下游行业拓展精密光学元件产品供应。光通信方向，重点建设面向共封装光学（CPO）及硅光子集成应用的前沿工艺能力，推进高速光模块配套光学组件的研发与量产，力争进入头部厂商核心供应链，将光通信打造为公司重要的业务增长极。激光加工方向，持续深耕超快激光器配套核心光学元件，扩大客户覆盖与市场份额。半导体检测方向，推进以晶圆缺陷检测为代表的高精度光学传感系统的产业化。公司将整合在光学设计、超精密制造及镀膜工艺方面的综合能力，进一步强化“光机电算”一体化解决方案的交付水平，全面赋能光通信、半导体设备、光学检测等行业的高端精密光学需求。

2、积极推进募投项目平湖基地投产，多点支撑生产供应体系

2025 年度，公司围绕募投项目建设持续优化资金配置与产能布局，取得阶段性成果。

2025 年度，“高端光学镜头研发中心升级项目”按计划稳步推进。该项目旨在持续拓宽光学镜头在智慧安防、移动机器人、智能驾驶、医疗器械、工业检测及智能穿戴等新兴领域的应用场景，并重点开发更高分辨率、更强环境适应性和更优综合性能的系列产品，为拓展公司营收来源、深化下游市场布局奠定了坚实基础。

2025 年度，为提升募集资金使用效率，公司在不影响原定投资计划的前提下，结合平湖中润生产基地已正式投产的运营需要，于 2025 年 8 月召开第二届

董事会第九次会议与第二届监事会第八次会议，决议使用募集资金 20,000.00 万元及自有资金 25,000.00 万元，合计 45,000.00 万元对平湖中润进行增资，其中 5,000.00 万元计入注册资本，40,000.00 万元计入资本公积，增资完成后其注册资本增至 10,000.00 万元。同时，为提升整体生产与管理效率、推动产能集中布局，公司进一步整合内部资产，将原投入于嘉兴基地的部分设备出售给平湖中润，平湖中润以不超过 8,000.00 万元的募集资金完成购买，相关资金在交易结束后按规定返回公司募集资金专户统一管理。

平湖基地是公司募投项目“高端光学镜头智能制造项目”的实体承载平台，旨在为公司未来战略发展提供有力支撑，进一步优化产能布局、扩大业务规模，全面提升公司抗风险能力。2025 年，公司全面推进该基地建设，并于同年 7 月顺利实现投产。该生产基地聚焦产品小型化、轻量化等性能提升与应用领域拓展，重点推动玻塑混合光学系统设计技术的产业化落地，以及超高精度非球面镜片注塑成型、超精密离子镀膜等核心技术的规模化生产。围绕目标市场与潜在客户的多元化需求，平湖基地持续加强新产品客户导入支持，开展前瞻性技术研发，不断丰富产品规格型号；同时着力提升生产良率、优化成本结构，并以募投项目的高效实施为动力，切实推动公司主营业务实现可持续增长。

2026 年，公司将持续提升平湖生产基地的产能、生产效率与质量保障水平，不断推进供应链管理的精细化与高效化，完善多点支撑的生产供应体系，进一步增强公司产品的市场供应能力和整体竞争力。

3、深化行业布局，把握优质客户，强化市场开拓

2025 年度，公司始终以客户需求为根本导向，持续深化市场拓展与产品创新，通过精细化运营和差异化服务体系，精准响应各行业客户在光学应用中的具体痛点。公司紧跟国家政策与市场趋势，依托光学技术的基础性与普适性优势，不断将业务延伸至智能驾驶、高端制造、智慧交通、生物医疗、半导体设备、光通讯等多元高潜领域，致力于为不同行业客户提供兼具创新性、高效性与可靠性的光学整体解决方案，持续赋能客户成长，共创长期价值。在市场开拓方面，公司始终保持积极姿态，通过参加各类展会来加强海内外市场的营销推广。不仅显著提升了品牌知名度和影响力，也为公司赢得了广泛的行业关注，为公司带来了

新的合作机会。在客户服务与战略合作方面，公司凭借卓越的产品质量与专业的服务支持，获得了多家行业领军企业的高度认可。同时，公司稳步推进海外市场布局，深化与国际市场的合作，依托日本子公司和台湾子公司对接与服务海外客户，全年实现海外主营业务收入 8,946.83 万元，同比增长 46.27%，海外业务发展态势稳中向好。

2026 年度，公司将围绕产业链核心环节，持续承接各行业龙头客户的技术开发需求，深化合作稳定度，提供定制化光学镜头解决方案，加快新产品在下游客户的验证与市场导入，持续增强企业核心竞争力。公司将进一步巩固各应用领域既有客户的合作关系，重点深化与大客户的战略协同，提升客户黏性，深度挖掘其业务发展带来的新增需求。此外，公司将持续参与国内外重要行业展会，积极拓展海外合作伙伴网络，完善海外业务体系，加大境外市场推广力度，以高性价比的产品与服务进一步开拓国际业务，提升品牌全球知名度与市场影响力，赢得更多市场份额与行业话语权。

4、深耕光学产业链，深化产业协同，拓展外延布局

2025 年 4 月 25 日，公司召开了第二届董事会第八次会议，并于 2025 年 5 月 12 日召开了第一次临时股东大会，审议通过了《关于使用自有资金和部分超募资金收购湖南戴斯光电有限公司 51%股权的议案》。根据该议案，公司使用自有资金及并购贷款 14,119.66 万元及部分超募资金 1,690.34 万元，合计 15,810.00 万元，收购戴斯光电共计 51%的股权。本次收购标志着公司成功进入精密光学元件领域，初步构建起“光学镜头+光学元件”双轮驱动的业务发展格局。

戴斯光电作为国内工业级光学元件国产替代的标杆企业，产品广泛应用于高精密光学加工和检测、生物医疗设备及仪器、光学及数据通信产品等领域，主要客户包括创鑫激光、锐科激光、ALTECHNA、长光华芯、nLIGHT、Thorlabs、Newport 等国内外头部客户。通过此次收购，公司业务实现从“光学镜头”向“核心光学元件”的上游延伸，进一步增强了公司在光学产品方面的综合解决方案提供能力。

2025 年度，基于对精密光学产业高成长前景的深度研判，公司通过润扬基金围绕产业链关键环节展开了系统性战略投资，相继布局了蓝星光域、三石园及

金鼎光学三家企业。蓝星光域作为国内领先的空间光通信技术供应商，主要提供卫星激光通信载荷、无人机激光载荷、地面激光系统及相关光学组件，产品已在国内卫星整星配套市场占据显著份额。三石园是国内光纤通信无源器件领域的标杆企业，专注于高集成度、高性能的光开关、环形器、高功率器件及 EDFA/PM 放大器用集成器件等产品，广泛应用于人工智能、数据中心、车载雷达、5G 基站、工业激光及医疗光学等重要领域。金鼎光学则致力于精密光学智能装备与核心光学器件的研发制造，具备全自动非球面模压机、超精密单点金刚石车床等高端设备研制能力，并同步开展光学镜片、镜头及镀膜产品的研发与生产。这一系列投资标志着公司正从光学产品供应商向产业链生态构建者深化转型，旨在通过资本与产业的双重纽带，构建协同创新、开放共赢的产业生态，持续增强公司在光电领域的整体竞争力和可持续发展能力。

2026 年度，公司将继续围绕长远战略目标，积极把握光学光电子行业及战略性新兴产业的发展机遇，持续关注与吸纳该领域的优秀科技团队与创业项目，探索并培育新的业务增长点。一方面，公司将依托参与的产业投资基金，为公司业务拓展、行业延伸及新领域开拓提供更多资源与机会。另一方面，公司将充分发挥上市公司平台优势，结合自身科技创新与企业管理能力，积极寻找与公司在产业、技术、产品、资源、管理及团队等方面具备高度协同性的优质并购标的，通过外延式发展实现经营提质增效，进一步巩固和提升公司整体竞争力。

二、技术创新驱动发展，持续研发投入，强化竞争力

1、坚持核心技术自主创新，不断加大研发投入力度

2025 年度，公司持续加大研发投入，坚持以科技创新驱动产业升级，增强技术研发的核心竞争力，为可持续发展不断注入新动能、塑造新优势。同时，公司密切跟踪行业技术发展趋势，持续聚焦关键技术突破与创新实践。

报告期内，公司研发投入为 7,250.27 万元，研发投入占营业收入比重为 11.02%，较 2024 年度增加了 0.33 个百分点。2025 年度公司累计申请专利 33 件，其中发明专利 31 件；申请软件著作权 1 件。公司 2025 年累计获得授权专利 35 件，其中发明专利 27 件。截至 2025 年年末，公司累计获得授权专利 338 件，其

中发明专利 159 件，实用新型 178 件，外观设计 1 件，公司累计获得软件著作权 6 件。

2025 年度，公司获认定为嘉兴市级工业设计中心，“中润面向扫地机器人的激光镜头模组”被认定为 2025 年度嘉兴市首台（套）装备；公司参与的“高端遥感动态成像关键技术及应用”项目荣获浙江省科学技术进步二等奖。此外，公司持续主导和参与多项标准制定工作，包括国家标准《照相镜头 第 1 部分：变焦距镜头》《超高清镜头物理及电气控制接口》《工业镜头 分类与接口尺寸》的评审与发布，以及行业标准《照相镜头特性测量 第 2 部分：有效孔径和相对孔径的测量》、团体标准《环烯烃聚合物》《超高清视频光学镜头通用技术要求》的评审与发布，助力行业规范化发展和共性技术提升。

控股子公司戴斯光电在标准建设方面也表现积极，参与了《激光器和激光相关设备 激光光学元件吸收分布测量 光热成像法》《激光器和激光相关设备 激光束偏振特性测量方法》等国家标准的编制，并主导了《高功率红外激光准直镜》《超短脉冲近紫外激光加工场镜》等团体标准和企业标准的制定。目前，戴斯光电仍在持续推进相关标准化工作，为健全行业技术体系持续贡献力量。

2026 年度，公司将全面分析各项业务面临的外部环境与行业趋势，进一步聚焦主营业务，持续优化各领域产品线的核心竞争力，推动产品业务做优做强。同时，公司将继续加大在多元化产品线的研发投入，完善研发项目管理体系，优化资源配置，将资源集中投向市场前景良好、符合公司长远战略的新技术和新产品开发。公司还将进一步健全知识产权管理体系，完善专利申请激励机制，着力提升发明专利的数量与质量，强化技术护城河。通过以上举措，公司将不断巩固并提升在精密光学镜头领域的市场地位与技术优势，持续推进高质量发展与可持续发展，努力以优异的经营业绩回报广大投资者。

2、重视人才队伍建设，吸引并培育高素质人才

公司始终秉持“以人为本”的发展理念，将高素质人才的引进、培养和可持续发展置于战略核心位置。为系统推进人才队伍建设，公司持续整合内外部培训资源，健全内部培养体系，为各层级员工定制成长路径，充分激发人才潜力，实现员工与企业共同成长、双向赋能。

2025年，公司持续推进人才发展战略，加强关键人才引进，优化人才结构配置。全年共引进硕士研究生22人，培养高级职称2人、中级职称5人。报告期末，公司共有硕士研究生51人，高级职称5人，中级职称47人；公司研发人员总数为301人，占公司员工总数的18.05%。通过对研发和管理团队人才的优化和结构的调整，公司致力于搭建一支专业化、多层次的研发及管理团队，进一步加强了公司研发能力和管理能力，为公司长期发展夯实了基础。

2025年度，公司顺利完成2024年第一期限制性股票激励计划的归属工作，共为95名核心骨干员工办理股票归属。本次归属遵循公司业绩考核与个人绩效评价双达标原则，体现了公司对绩效导向与价值共创理念的深入贯彻，进一步增强了核心团队与公司长期发展的利益协同。该激励机制的有效实施，有助于提升员工归属感和责任感，持续激发组织创新活力，为公司高质量发展提供坚实的人才支撑与制度保障。

2026年，公司将严格执行股权激励计划相关考核，将核心团队个人利益与公司长期发展紧密结合，进一步激发员工与公司共同成长的内生动力。公司将继续贯彻“人才优先”的经营方针，建立系统化的人才培养体系，通过定期培训、学术交流、外部参访及导师辅导等方式，持续提升员工的专业能力与综合素质。同时，公司将进一步完善人才激励机制，在充分激发员工个人潜能、支持多样化发展的基础上，强化团队协作意识，营造合作共赢的组织氛围。此外，公司将持续深化与高校及科研机构的合作，积极引进高素质研发人才，不断优化人才结构，为公司长期竞争力提升提供坚实支撑。

三、完善内部治理机制，持续提升公司治理水平

2025年度，公司持续关注相关法律法规变化，遵循监管指引及要求，结合公司实际情况，通过线上参加证券监督管理部门组织的培训、内部学习培训、邀请持续督导机构培训、文件及资料自学等方式组织董监高参加培训，培训内容包括新政策宣贯、新制度解读、证券市场知识、证券监管要求、相关法律法规等，以强化董监高合规意识、责任意识。

2025年度，为全面贯彻最新法律法规要求，持续提升公司治理与内控水平，公司依据《中华人民共和国公司法》（2023年修订）《中华人民共和国证券法》

《上海证券交易所科创板股票上市规则》《上市公司独立董事管理办法》及《上海证券交易所科创板上市公司自律监管指引第1号——规范运作》等相关规定，结合自身运营实际，对公司治理体系进行了系统性优化。具体举措包括取消监事会，将其职能依法并入董事会下设的审计委员会，相应修订《公司章程》，废止原监事会议事规则，并对多项内部治理制度进行了修订、制定与清理。上述调整进一步明确了董事会及其专门委员会的监督职责，完善了权责清晰、制衡有效的治理结构，为公司规范运作与可持续发展奠定了更为坚实的制度基础。

2026年，公司将持续关注有关监管机构出台的法律法规和监管政策变化，进一步完善公司内部管理制度，优化公司治理结构，并加强内控管理以及合规体系建设，提升规范运作水平和风险防范能力。同时，公司也将进一步加强独立董事履职保障，定期组织独立董事来公司实地工作，与管理团队深入交流，充分了解公司情况，为独立董事在参与决策、专业咨询、制衡监督等方面发挥积极作用提供有效支持，促进形成协同高效的内外部监督体系，提升公司董事会决策的便捷性、科学性及合理性，维护广大投资者基本利益。公司还将持续加强与“关键少数”的沟通交流，及时向“关键少数”传达最新监管精神、市场动态，加强“关键少数”对资本市场相关法律法规、专业知识的学习，强化大股东、董高等“关键少数”合规意识，切实推动公司高质量发展。

四、重视股东投资回报，积极分享公司价值成长红利

公司始终坚持以投资者为本，以高度重视对投资者的合理投资回报的同时兼顾公司资金及发展需求为原则，根据各项法律法规及《嘉兴中润光学科技股份有限公司章程》（以下简称“《公司章程》”）的要求，建立了持续、稳定、科学的回报机制，自上市以来保持了利润分配政策的连续和稳定。公司自2020年以来每年度均实施了现金分红，累计现金分红约15,438.7万元（含已经公司第二届董事会第十四次会议审议通过，但尚需提交股东会审议的《关于2025年度利润分配及资本公积转增股本预案的议案》中待实施的现金分红3,550.96万元），占公司2020年-2025年累计归属于母公司所有者净利润的60.19%。

2026年度，公司将严格遵守《公司法》《公司章程》等有关现金分红的规定，在兼顾长远发展与资金需求的基础上，合理规划资本支出与经营性资金安排，

结合公司未分配利润及现金流状况，实施连续、稳定的现金分红政策，着力构建“长期、稳定、可持续”的股东回报机制。同时，公司将统筹协调业务发展、业绩增长与股东回报之间的动态平衡，积极研究并拓展多元化的股东回报方式，切实提升广大投资者的获得感和满意度。

五、构建多元化沟通机制，有效传递价值

公司高度重视信息披露工作的规范化，严格按照《上市公司信息披露管理办法》和公司《信息披露管理制度》等规定，全面规范信息披露事务，提高信息披露工作水平，增强公司透明度，确保所有投资者有平等机会获取公司信息，切实保护中小投资者的知情权，2025年度，公司积极通过业绩说明会、投资者热线、投资者邮箱等多种形式，针对广大投资者关心的问题进行沟通交流，并将投资者意见及时反馈公司管理层。

2026年度，公司将继续严谨、合规、高质量开展信息披露工作，切实维护好投资者获取信息的平等性，致力于保障投资者的知情权，为了不断提高信息披露质量，将积极参与监管部门组织的信息披露专项培训，加强对内幕信息等重点事项的管理，防范信息披露风险；公司将保持业绩说明会常态化，针对定期报告等重大信息披露事项，举办至少3场业绩说明会，并充分积极采取其他公开交流方式，与投资者就公司经营、发展战略等进行沟通交流，展现公司竞争力，传递公司价值，提振市场信心。同时公司也将积极参与上市公司协会、上海证券交易所组织的相关交流活动，让投资者充分了解公司的价值和经营情况。

2026年度，公司将持续评估本次“提质增效重回报”行动方案的具体举措实施进展并履行信息披露义务，努力通过良好的业绩表现、规范的公司治理、积极的投资者回报，切实履行上市公司的责任和义务，维护公司市场形象，回馈投资者的信任。公司将继续专注主营业务，推进长期战略布局，稳步提升公司核心竞争力和可持续发展能力，与广大投资者一道共同促进科创板市场平稳运行。

本次“提质增效重回报”行动方案是公司基于目前实际情况作出的计划，方案的实施可能受行业发展、经营环境、市场政策等因素的影响，存在一定的不确定性；方案所涉及的公司规划、发展战略等系未形成事实的前瞻性陈述，不构成公司对投资者的实质承诺，敬请广大投资者注意相关风险。

嘉兴中润光学科技股份有限公司

董事会

2026年3月28日