

中信重工机械股份有限公司

投资者关系活动记录表

<p>投资者关系活动类别</p>	<p> <input type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input type="checkbox"/>其他 </p>
<p>参与单位名称及人员</p>	<p>线上参与公司 2025 年度业绩说明会的全体投资者</p>
<p>时间</p>	<p>2026 年 3 月 27 日（星期五）上午 11:00-12:00</p>
<p>地点</p>	<p>上证路演中心</p>
<p>上市公司接待人员</p>	<p> 董事长：武汉琦 董事、总经理：张志勇 独立董事：林钢、李贻斌、韩清凯 财务总监：李乃俊 董事会秘书：苏伟 </p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>公司于 2026 年 3 月 27 日在上证路演中心以图文展示+网上文字互动问答的方式举办了“2025 年度业绩说明会”，具体情况如下：</p> <p>一、2025 年公司整体经营情况如何？能否用几个关键指标概括一下今年的业绩亮点？</p> <p>回复：尊敬的投资者，您好！2025 年是公司深入实施“十四五”发展规划的收官之年。面对复杂的外部环境，公司围绕全年目标任务攻坚克难，经营质量稳步提升。报告期内，公司实现营业收入 81.07 亿元，同比增长 0.91%，利润总额 4.03 亿元，同比增长 27.15%，归属于上市公司股东的净利润 3.75 亿元，同比增长 0.24%，扣非归母净利润 4.07 亿元，同比增长 2.36%，主营业务经营质效持续提升；经营活动产生现金流量净额 8.50 亿元，同比增长 4.14%，现金收益比继续保持大于 1，实现了“有现金流支撑的利润”；财务结构持续优化，有息负债实现“五连降”，从 2020 年的 54.72 亿元降至 19.93 亿元，资产负债结构更加优化；研发投入占比继续保持在 7%左右，推动了科技创新与产业创新的深度融合，为公司发展新质生产力夯实了基础。感谢您对公司的关注。</p> <p>二、今年的经营目标有哪些？</p> <p>回复：尊敬的投资者，您好！2026 年是公司“十五五”规划的开局起步之年，也是立足新平台、开创新格局的奠基之年。公司将以推动高质量发展为主题，以进一步全面深化改革为动力，以“新能力筑基、新优势强体、新特色铸魂、新阶段跨越”为纲领，坚决打赢传统产业升级战、第二增长曲线攀升战、新兴产业突破战、提效能力跃迁战、产业发展融合战“五</p>

大战役”，持续深化离散型制造连续化精益管理，纵深推进“平台化建设、生态化发展”的业务模式，全面提升上市公司发展质量，为股东、员工与社会创造可持续发展价值。感谢您对公司的关注。

三、请问贵公司储能业务发展情况以及在手订单和对公司未来储能业务发展的计划是什么？

回复：尊敬的投资者，您好！公司始终积极践行国家双碳战略，纵深发展新能源装备产业。2025年批量交付青洲五七海上风电项目导管架，首次成功将高韧性抗疲劳海工钢应用于海上风电导管架制造领域，成功打开垂直轴风机细分市场，自主开发设计了10kW、20kW、30kW等多款垂直轴风机产品。“十五五”期间，公司将抢抓深水远岸、“沙戈荒”新能源机遇，拓展垂直轴风机等新能源领域核心技术及装备的产业化应用，形成差异化技术竞争力，推动新能源装备产业发展新局面。感谢您对公司的关注。

四、公司在国际化战略方面，未来有何具体规划？

回复：尊敬的投资者，您好！公司通过战略布局、深耕细作，构建了全球化研发、营销、生产、服务四大功能的国际化布局，形成了成套、主机、备件、服务四大全球化服务领域。公司在“一带一路”沿线国家已设立多家境外机构，市场拓展至欧洲、澳洲、南美、北美、非洲、中亚、东南亚等区域，覆盖近70个国家和地区，已成为全球领先的矿山装备、水泥装备供应商和服务商。在本地化服务方面，充分发挥西班牙生产基地、巴西公司、澳大利亚公司、秘鲁分公司等海外机构的属地化功能，持续完善全球服务网络，提升本地化服务能力。在合作模式上，加强与头部设计院、国际咨询公司的合作，提升在全球市场提供“技术+装备+服务”一体化解决方案的能力，全力推动公司国际化进程。感谢您对公司的关注。

五、中信重工和中信装备业务高度重合，领导班子高度重合，办公地点高度重合，两公司什么关系？

回复：尊敬的投资者，您好！中信重工主要从事矿山及重型装备（含工程成套）、机器人及智能装备、新能源装备、特种材料等领域的大型设备、大型成套技术装备及关键基础件的开发、研制及销售，并提供相关配套服务和整体解决方案。中信装备主要从事特种装备、高端材料业务。双方的实际控制人均为中国中信集团有限公司。感谢您对公司的关注。

六、公司如何看待当前全球矿业资本开支趋势对公司未来业务的影响？

回复：尊敬的投资者，您好！根据Precedence Research数据，全球矿业机械市场空间1330.9亿美元，预计2035年达到2292亿美元，期间CAGR为5.59%。矿山及重型装备业务作为公司“稳定器”“压舱石”，是公司营收、利润的重要支撑，特别是随着中国矿企海外投资加速，以及铜、金等金属价格的

	高位运行进一步拉动全球矿山资本开支需求，公司矿山及重型装备出口稳中有升、升中提质，公司将积极把握行业、市场发展机遇，聚焦产业链强链补链延链，通过内涵发展与外延并购相结合，持续夯实和提高企业核心竞争力，努力为全体股东持续创造价值。感谢您对公司的关注。
附件清单 (如有)	无