

证券代码：603967

公司简称：中创物流

## 中创物流股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：（2026-001）

投资者关系活动类别	业绩说明会
活动主题	中创物流 2025 年年度业绩说明会
时间	2026 年 3 月 31 日 10:00-11:00
地点/方式	上证路演中心 <a href="https://roadshow.sseinfo.com">https://roadshow.sseinfo.com</a> 网络文字互动
参会人员	董事长：李松青先生 独立董事：孙军先生 董事会秘书兼财务总监：楚旭日先生
主要问题及答复	<p><b>一、公司 25 年业绩增长跟 25 年初的预算有差距，能说说原因么？</b></p> <p>答：2025 年未能完成年初确定的归母净利润增长目标，主要存在以下几个方面原因：1、人民币升值和印尼盾贬值两方面造成的利润损失；2、冷链板块亏损额比年初预算增大；3、坏账的冲减带来的利润损失；4、印尼国家煤炭出口政策变动带来的出口下降而导致的过驳费率下降，影响了合资公司的利润。以上四个原因影响了公司经营的税前利润 4000 多万。</p> <p><b>二、公司 2025 年营业收入同比下降 25.24%，但归母净利润却同比增长 3.22%。在营收大幅下滑的背景下，公司通过何种方式实现了利润的正增长？</b></p> <p>答：营收下降比较大的核心原因是海运运价大幅下降，同时由于公司业务特点，运力采购成本也同比大幅下降。公司的主营</p>

板块货运、场站、工程均创造了最好的利润水平，同时，公司的管理费用得到了很好的控制，下降了 4.5%。本来公司的归母净利润可以更好，但由于董事会报告中所表述的四个原因致使公司的归母净利润没有达到年初的预期。在此我们深表遗憾。

### **三、这种“降收增利”的趋势在未来是否具有可持续性？**

答：这个问题应该从几方面看，从我们行业的特点看，营收主要受两方面影响，一是海运运价的波动，二是业务量的增长。我们不能把握运价的高低，但我们可以做好两件核心的事情，一是增加业务量来提升收入；二是把握运营成本的控制，包括运力采购成本的控制和内部管理成本的控制。通过上述两点来提升公司的利润率和盈利总量，实现健康、可持续发展。

### **四、请问美以伊战争是否会对公司在沙特的发展带来很大影响？**

答：眼前看，影响肯定是有的。如果伊朗抵抗力量坚持住并促成停战，中东格局将迎来重大改变，我国的影响力会有新的提升。中东在战后重建、发电、输变电、风电、光电、储电、石化等领域投资规模会很大，在上述领域对中国装备、设备需求量也会大幅增加，我们在这些领域的物流运输方面具备比较丰富的经验，并且公司在沙特 C 端的运输能力也提供了坚实的基础。只要停战，仍然会有很大的商业机会。我们将持续关注战争进展情况并推进在沙特及中东地区的发展。

### **五、面对当下的环境，公司 2026 年的发展思路是怎样的？**

答：公司整体的发展思路是：坚持“一体两翼、两个务必（务必做好集装箱等传统业务，务必做好工程物流及资源转运物流等新兴业务）”的指导思想不动摇，重点做好如下四方面的工作：既要开拓市场，增加收入；也要控制成本，提升效益；还要管控风险，健康发展；关键要调动一切积极因素共同努力建设好中创物流。用公司健康发展的确定性应对外部复杂环境的不确定性。

**六、您对2026年公司所处行业情况有怎样的判断？**

答：2026年的行业形势总体来讲，在去年关税战仍未明朗的情况下，新的波斯湾战争突然爆发，对全球经济尤其国际航运物流带来了新的不利影响。战争持续多久，影响多大，现在还难以预测。战争对世界经济、国际航运的负面影响是一定存在的。但也要看到，近年来我国外贸出口通过主动调整区域结构与货物类别结构，展现了较强的韧性与竞争力。即使波斯湾中东地区出口货量影响较大，但从公司三月份业务量看，东南亚、中南美、欧洲、非洲、中亚地区的出口量较好地补充了中东地区的货量下降，整体影响不大。

**七、公司的每股分红又有新高，公司的资金情况怎么样，能支持么？**

答：自上市以来，公司始终坚持持续、稳定的分红政策，分红率保持比较高的水平，并未影响公司发展。董事会每年的分红方案都是基于审慎的平衡公司货币资金、有息负债和未来发展需求后做出的决定。之所以能够高分红，主要得益于公司近几年特别是25年经营现金流的净流入大幅提升，使公司有良好的货币资金存储及极低的银行借款。截止今天，公司合并口径货币资金余额约为6.5亿元；长期和短期有息负债余额1000万元左右，去年同期为3.69亿元，同比大幅下降。请投资者放心，分红不会影响公司下一步的发展需求。

**八、1. 海创智合核心运营团队组建进度如何？2. 一季度合资公司是否开始实质性营收，对26年业绩有无明显提升？3. 管理层对未来三年合资公司的利润贡献预期多少？**

答：①关于合资公司核心运营团队及系统  
公司于3月正式与MEDLOG S. A. 完成股权交割。公司引入MEDLOG S. A. 是采用增资的形式。目前，合资公司的核心运营团队已经确定，业务系统使用的是中创冷链智能平台。该平台目前是国内最先进的智冷管理服务系统，得到对方股东MSC的

高度认可，也是我们与 MEDLOG 能够合作的重要原因。

② 关于 2026 年一季度营收及盈利情况

随着上海冷链公司分类监管资质的取得以及业务量的稳步提升，该公司已于 2026 年 1 月、2 月实现盈利。随着上海智冷公司经营情况的持续改善，以及 MEDLOG 优势资源的逐步注入，我们相信冷链服务板块的局面将得到很大改善，良好的盈利能力将逐步展现出来。

③ 关于未来 3 年净利润贡献预期

合资公司对未来整体利润计划是有的，但是具体的净利润贡献预期不方便在此透露。相关财务数据请以公司未来发布的定期报告为准。感谢大家对公司的关注与支持。

**九、公司冷链业务在 MEDLOG 加入后是否会有所改善？**

答：感谢您的关注。我可以明确的讲，公司海关分类监管资质的获得所带来业务量的较大增长，以及合资以后 MSC 的优质业务资源的注入，冷链板块的利润贡献将在今年及以后明显的表现出来。

**十、关于油价上涨，是否会对公司的效益产生大幅影响？**

答：谢谢您的关心。关于油价上升对公司效益的影响，我们近期在密切的关注并反复研判，从公司的情况看主要有四个方面的油量消耗较大：一是海运公司，二是场站板块，三是印尼公司，四是工程海外大件运输（主要是风电）。目前上述板块正在与货主、合作伙伴密切协商找到合适的方式共同承担成本上升的压力。战争刚开始时我们分析可能有大负面、中负面、小负面三种影响，现在看，对我们的影响尚处在小负面状态，即负面影响会有，但不会很大。

**十一、公司目前的股本不是很高，未来是否考虑扩股？这样是不是有助于提升市值？**

答：谢谢您的建议。考虑到公司的规模，目前的股本总量较为合适。公司目前根本的目标和任务是保持公司的健康和利润的

稳定可持续增长，暂无股本扩股的计划。

## **十二、公司未来是否会考虑通过并购加快发展步伐？**

答：谢谢关心。并购确实是公司快速发展的重要途径，考虑到行业的特点及并购的风险，公司对并购一直秉持积极而又慎重的态度，密切关注此事。如有合适的标的，公司会认真调研论证推进。