

证券代码：920139

证券简称：华岭股份

公告编号：2026-027

## 上海华岭集成电路技术股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

#### 一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

#### 二、投资者关系活动情况

活动时间：2026年4月10日

活动地点：上海华岭集成电路技术股份有限公司在东方财富路演平台（<https://roadshow.eastmoney.com/>）举办的2025年年度业绩说明会。

参会单位及人员：通过网络方式参加公司2025年年度报告业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：董事长沈磊先生；总经理李桂华女士；董事会秘书李言顺先生；财务经理鲁蓓丽女士。

#### 三、投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会公司就投资者普遍关注的问题进行了沟通与交流，主要问题

及回复如下：

**问题一：请问管理层近期是否有具体的股份增持或回购计划以稳定市场预期？同时，公司 2025 年在市值管理方面开展了哪些具体工作，未来有何进一步规划？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！关于增持或回购计划，若未来有相关安排，将严格按照监管要求及时履行信息披露义务。

2025 年，公司根据《上市公司监管指引第 10 号——市值管理》相关要求，优化市值管理工作体系，制定并落地执行公司《市值管理制度》。

一是夯实内在价值创造能力。2025 年，公司深化“重点领域、重点客户、重点地区”经营策略，通过优化测试产品结构、深化客户合作及提升产能利用率等措施，实现营业收入稳步增长。

二是完善市值管理工作体系。以公司《市值管理制度》为指引，建立健全市值管理组织架构，优化市值监测预警机制，推动市值管理工作向规范化、常态化方向深化。

三是积极有效开展投资者沟通。通过举办业绩说明会、接待投资者调研、热线电话、电子邮箱等多元化渠道，与投资者保持密切沟通，积极传递公司价值，增进投资者对公司的了解与认同。

下一步，公司将继续强化市值管理工作，在持续提升内在价值创造能力、夯实核心竞争力的基础上，结合公司实际情况，研究并完善价值运营及价值实现手段，提振市场信心，促进公司长期、稳健、高质量发展。感谢您对公司的关注。

**问题二：2025 年，公司归母净利润亏损 5593.55 万元，上年同期亏损 1498.32 万元；公司净利润下滑的原因是什么？后续将采取哪些措施改善经营状况？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司利润下滑原因主要系募投项目“临港集成电路测试产业化项目”固定资产自 2025 年起全年计提折旧（2024 年仅下半年计提）。同时，公司部分政府专项资金及研发补助项目尚未完成验收，相关收益暂未确认，导致其他收益同比减少。

下一步，公司将深化“重点客户稳根基、潜力客户促增长”的营销格局，一方面优化全国营销网络布局，做深重点客户量产测试需求挖掘，加速优质潜在客户批量导入，以精细化运营和全链条高效服务提升客户黏性、扩大订单增量；另

一方面紧扣集成电路产业布局，依托专业化仿真平台与产业链协同研发机制，攻关全流程测试解决方案，持续拓展技术研发边界、强化核心能力建设，以技术创新驱动市场拓展与研发转化双向赋能，夯实公司长期发展根基。感谢您对公司的关注。

**问题三：公司一季度经营业绩如何？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司一季度报告将在4月29日披露，一季度经营情况请关注公司后续披露的报告。感谢您对公司的关注。

**问题四：请问公司“临港集成电路测试产业化项目”中相关固定资产的折旧年限是如何确定的？预计摊销周期是多久？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！具体折旧年限需结合公司设备类型、预计使用年限等因素综合确定，按3至5年完成摊销。感谢您对公司的关注。

**问题五：请问公司如何通过差异化服务来增强客户粘性，从而更好地留住高价值客户？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！针对芯片应用场景日趋多元及不同领域测试需求的显著差异，公司推动测试服务模式从单一量产测试向“定制化方案+全生命周期服务”转型，延伸至失效分析、可靠性检测、系统级测试等全流程综合服务，为客户提供灵活、高效的解决方案，满足多样化、个性化需求。

公司聚焦测试核心赛道，深耕先进测试技术研发与定制化方案开发，具备软硬协同实施能力及测试数据深度分析能力，拥有高效的产能配置与调度机制，在专业性、灵活性及独立性等方面保持竞争优势，从而与高价值客户及潜在客户保持良好合作。感谢您对公司的关注。

上海华岭集成电路技术股份有限公司

董事会

2026年4月14日