

证券代码：300681

证券简称：英搏尔

珠海英搏尔电气股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	国信证券 开源证券 西南证券 华创证券 国投证券 西部证券 东海证券 方正证券 华西证券 华福证券 甬兴证券 银河证券 中银国际证券 中邮证券 英大证券 申万宏源证券 财通证券 财达证券 申银万国证券 博时基金 广发基金 东兴基金 光大保德信基金 太平基金 易米基金 长城基金 人寿保险 华泰资管 交银施罗德基金 埃普斯国际（香港） 交银施罗德资管（香港） 中信期货 平安银行 中航信托 粤港澳大湾区产业基金
时间	2026年4月16日（周四）上午10:00-11:00
地点	网络方式
上市公司接待人员姓名	贺文涛 董事、总经理 梁小天 董事、副总经理、财务总监 齐 娥 独立董事 徐惠冬 董事会秘书
投资者关系活动主要内容介绍	说明： 本次会议就行业和公司的基本情况介绍，并与投资者进行了关于公司2025年年度和2026年第一季度业绩相关问题的沟通交流，在此将会上的问答环节做如下记录。

Q & A

■ Q: 在行业竞争激烈的情况下，公司毛利率提升的主要原因是什么？2026 年全年盈利性是否可持续？

■ A: 公司业绩实现稳步增长，核心驱动因素主要为：公司核心产品出货量持续稳步提升，产品结构不断优化升级，高附加值产品占比持续提高，叠加规模效应逐步显现，推动公司毛利率同比显著提升，整体盈利能力持续改善。

客户与市场拓展方面，公司坚定实施大客户战略，持续深化与国内外主流主机厂的深度合作，定点车型逐步放量带动营业收入稳步增长；海外市场开拓取得突破性进展。

同时，公司可转债募投项目——新能源汽车动力总成智能工厂产能有序落地，为业务规模扩张提供坚实产能保障。经营管理上，公司持续深化精益管理，优化组织运行效能，有效管控成本费用，进一步提升运营效率与盈利稳定性。

上述因素共同驱动公司 2025 年及 2026 年第一季度经营业绩稳步增长，盈利质量持续优化，为公司全年高质量发展奠定了坚实基础。

■ Q: 公司商用车板块 2025 年收入增速较快，请详细介绍该板块当前的进展情况，以及对 2026 年的展望？

■ A: 公司在新能源商用车板块布局稳步推进，已与国内主流头部商用车企建立深度合作关系；产品矩阵持续完善，公司已成功搭建轻卡驱动总成技术平台并完成核心产品开发，产品覆盖 VAN 类、微卡、轻卡等多个高潜力细分市场，逐步拓展至重卡领域，产品布局与客户协同持续深化。2025 年度商用车营业收入 3.57 亿元，同比增长 93%，增幅显著优于行业平均水平。公司高度重视商用车板块，将持续加大研发资源与人力投入，促进业务高速发展。

■ Q: 公司一季度经营现金流较去年同期有明显改善，请问一下主

要驱动因素是什么？

■ A：2026 年一季度，公司经营活动现金流量净额达 6.19 亿元，同比增长超 50%，核心驱动因素在于营收规模稳步增长、回款质量显著提升及客户回款周期优化，整体资金状况保持稳健。具体来看：一是客户结构持续优化，公司前十大客户均为国内外头部车企，合作粘性强、回款能力优；二是强化客户信用管理，自去年起将主要客户应收账款账期由 90 - 120 天缩短至 60 - 90 天，推动应收账款周转天数从 2023 年的 133 天下降至 2025 年的 87 天，且该优化趋势预计将持续；三是生产组织优化、订单结构改善及产能有序释放，带动存货周转率、总资产周转率等核心营运效率指标全面提升，营运效率的提升进一步降低了营运资金的占用；四是募投项目逐步投产，新增产线采用高度自动化与智能化技术，显著提升生产效率，叠加内部运营管理效能持续优化，进一步助力现金流改善。此外，经营现金流的良好表现，已支持公司提前偿还全部抵押贷款及项目贷款，目前仅云浮英航的合资工厂尚有数百万元设备贷款未结清，财务结构不断优化。

■ Q：公司 800V 高压平台、碳化硅产品的研发与落地进展？目前国内外自主品牌及造车新势力普遍推出 900 伏以上的高压快充方案，贵公司是否已开展相应产品的开发？

■ A：公司持续深耕电驱动核心技术，稳步推进 800V 高压平台、SiC 碳化硅等前沿技术的研发与迭代，适配行业技术升级趋势，将逐步实现规模化配套。公司已拥有覆盖 400V、800V、900V 到 1000V 的平台化产品，已为部分客户提供相关配套产品。未来，公司将持续加大高压平台与第三代半导体技术研发投入，深化与上下游产业链协同，进一步提升产品性能与市场竞争力，为客户提供更高效、更可靠的产品解决方案。

■ Q：公司在低空领域最新的合作进展？目前的客户对接情况？有

什么新的进展？下一步的规划是什么？

■ A：公司与低空经济领域客户合作进展如下：

（1）亿航智能。适用于 EH216-S 机型的电推进系统已实现小批量交付，目前正在进行耐久测试。同时，公司与亿航智能成立了合资公司——云浮英航智能技术有限公司，相关厂房及设备建设已完成，目前正在 PC 认证阶段。公司充分满足亿航智能的高品质交付需求，开发的 eVTOL 电推进系统已配套应用于亿航智能 VT35 新机型，该机型聚焦跨城市、跨海域、跨山区等中长途低空出行场景，对动力系统可靠性与综合性能要求严苛，进一步验证了公司 eVTOL 电推进系统的硬核实力。

（2）亿维特。2 吨级 ET9 机型的电推进系统已开发完成，公司积极配合亿维特 ET9 机型的整机开发及验证。

（3）Volocopter。Xpro 机型电推进系统已完成开发，并已装机测试。

（4）高域。项目进展顺利。

下一步规划方面，在民用无人驾驶航空器领域，基于公司在新能源动力系统领域二十余年的技术积累，公司前瞻性布局了大载重无人机电推进系统，可覆盖多种应用场景，涵盖农业、测绘、消防、运输等领域。产品采用先进的第三代半导体器件（氮化镓 GaN），在大幅提升了产品性能的同时，进一步提升了产品的功率密度，助力无人机实现长续航的场景应用。

■ Q：能否详细介绍一下无人物流车和电摩的业务情况？

■ A：公司积极布局无人物流与电摩两大业务领域。在无人物流车方面，依托近二十年新能源动力系统技术积淀，以“集成芯”平台方案适配 L4 级智能驾驶，已获新石器、九识、上海易咖、尚元智行等客户定点。在电摩领域，公司将汽车级高压动力系统赋能行业，

	<p>与九号、比亚迪、雅迪等头部企业深度合作，并通过增资杭州驭风拓界切入东南亚高增长市场，两大业务将成为公司新的增长点。</p> <p>■ Q：公司未来研发投入的重点在哪些具体领域？</p> <p>■ A：公司近二十年新能源动力领域的深厚技术沉淀与新能源汽车动力系统积累的成熟供应链体系、快速响应能力构筑了公司平台化发展的坚实根基。基于技术沉淀与平台化能力，公司未来研发投入聚焦四大核心方向，推动多领域协同发展：</p> <p>第一，乘用车主业深耕。聚焦乘用车动力系统核心需求，推进电源系统迭代开发，已布局四代、五代电源产品，做好前沿技术储备，巩固核心竞争力。第二，低空经济领跑布局。依托“集成芯”核心技术，推进 eVTOL 驱动总成系列化开发，拥有行业成熟先进的电推进动力系统；拓展头部客户合作，推进适航认证，同时开发大载重无人机电推进系统，拓宽产品线。第三，商用车与非道路车辆高压平台化发力。开发符合海外认证的电驱产品，拓展日韩、欧美等海外市场，实现领域突破。第四，依托动力系统技术积淀布局关节模组领域，产品采用氮化镓（GaN）器件，具备高集成、高可靠优势，适配新能源汽车、机器人等领域，目前研发顺利。</p> <p>未来，公司将持续强化平台化能力，推动四大研发方向协同发展，拓宽业务边界，聚焦客户需求创造更大价值。</p>
附件清单(如有)	
日期	2026-4-16