

证券代码：605060

证券简称：联德股份

杭州联德精密机械股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2025年度业绩说明会的全体投资者	
会议时间	2026年04月16日	
会议地点	价值在线 (https://www.ir-online.cn/)	
上市公司接待人员姓名	董事长 孙袁 董事会秘书 潘连彬 财务总监 杨晓玉 独立董事 朱铁军	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>【Q&A】</p> <p>1. 介绍公司在用于发电的压缩机、燃气轮机、燃气内燃机、柴油发动机及其零部件领域的营收情况</p> <p>答:尊敬的投资者您好,公司已实现燃气轮机和内燃机核心零部件的批量化稳定供应,具体财务数据请以公司后续公告为准,感谢您对公司的关注。</p> <p>2. 燃气轮机是高端装备制造的核心领域,公司在燃气轮机核心零部件(如叶片、轮盘、机匣等)的加工工艺、精度控制上有哪些核心技术优势?是否已实现批量供货?未来在重型燃气轮机出口中的布局 and 规划是什么?</p> <p>随着AI算力需求爆发,液冷散热成为数据中心的核</p>	

势，公司在液冷板、冷板结构件等产品上的研发进展、技术路线（如浸没式/冷板式）是怎样的？目前已实现哪些客户的商业化落地？2026年该业务的产能扩张和订单预期如何？

答:尊敬的投资者您好，公司依托“铸造+机械加工”全工序一体化优势，在燃气轮机结构类零部件的精密成型、精度控制与批量交付上具备稳定工艺能力，目前正式进入批量化供应阶段，主要配套全球头部客户。公司将聚焦现有优势零部件品类持续拓展，跟随核心客户海外布局参与全球市场配套。感谢您对公司的关注。

3. 霍尔木兹海峡封锁，对公司经营是否有很大影响？如有影响，公司是否在通过其他方式减小海峡封锁带来的影响？

答:尊敬的投资者您好，公司已通过全球化布局增强供应链韧性，墨西哥工厂预计2026年第二季度投产以保障北美供应，同时公司已建立日本和欧洲的营销网络以完善全球市场覆盖。若未来地缘政治因素导致运输受阻，公司将依托多元化物流方案和区域化产能调配应对潜在风险。具体应对措施请以公司后续公告为准。感谢您对公司的关注。

4. 农业机械、能源设备等新业务进展如何？

答:尊敬的投资者您好，公司在农业机械、能源设备等新业务领域已取得积极进展。在能源设备方面，公司已实现燃气轮机和内燃机零部件的批量化稳定供应。能源设备产品主要涉及油气采集装备、大马力发动机、风能设备等领域，受益于全球能源需求增长及“双碳”战略推进，市场空间广阔。在农业机械领域，公司正积极开拓相关产品，作为新业务增长点之一。公司将持续深化全球合作，依托技术积累与客户资源，稳步推进新领域业务拓展，培育多元化利润增长点。感谢您对公司的关注。

5. 请问目前贵公司燃气轮机零部件供应是小批量供应呢，还是已经中大批量稳定供应了呢，谢谢

答:尊敬的投资者您好，公司燃气轮机零部件业务已完成前期小批量验证与客户认证，目前正式进入批量化供应阶段，后续将根据客户需求持续提升配套规模。感谢您对公司的关注。

6. 公司如何应对汇率波动、关税变化等风险？

答:尊敬的投资者您好，公司海外收入占比较高，主要以美元结算，为应对外币汇率风险，公司通过结汇时间及额度管理，同时在新品定价时将汇率纳入考量，定期监控外币资产和负债，必要时按市场汇率购汇，以维持净风险敞口在可接受水平，降低汇率波动风险。感谢您对公司的关注。

7. 目前我们美国市场二季度在手订单情况如何？同比有无提升？

答:尊敬的投资者您好，2025年年度，公司在海外业务方面实现了显著增长，2025年度海外收入达6.32亿元，同比增长22.19%。公司正在积极推进墨西哥工厂建设，预计2026年第二季度投产，这将有效满足北美区域客户的供应需求。具体美国市场订单情况请以公司后续公告为准。感谢您对公司的关注。

8. 和同行相比核心竞争力在哪？

答:尊敬的投资者您好，公司是国内少数拥有“铸造+机械加工”全工序一体化产业链的高精度机械设备零部件龙头企业，深耕行业二十余年，构建了覆盖全工序一体化、技术研发、品质管控、客户资源、全球化布局的核心竞争力体系，成为国际知名整机厂商长期信赖的战略合作伙伴，在高精度零部件赛道形成了核心竞争壁垒。感谢您对公司的关注。

9. 董事长能对今年公司业绩情况做个展望吗？会有哪些机遇？

答:尊敬的投资者您好，在全球市场布局方面，今年公司将加快完善全球营销网络，深化与北美地区客户长期合作，推进日本、欧洲营销代理体系建设，立足国内、北美、欧洲、日本多极市场，实现全球渠道稳步拓展。在行业领域拓展方面，公司将持续巩固压缩机、工程机械零部件等核心业务优势，全链条提升产品与服务质量，稳固现有市场。同时积极开拓能源设备、农业机械、食品机械等领域，并将内燃机、燃气轮机作为重点开拓方向，精准对接各领域高端零部件需求，挖掘市场潜力，培育新的利润增长点，推动公司业务实现多元化高质量发展。感谢您对公司的关注。

10. 公司今年核心增长目标是什么？

答:尊敬的投资者您好，今年公司核心目标是实现营收和利润稳步增长，公司将持续巩固压缩机、工程机械零部件等核心业务优势，稳固现有市场。同时积极开拓能源设备、农业机械、食品机械等领域，加快新产能落地、拓展高端客户，通过提质增效进一步提升核心竞争力与盈利能力。感谢您对公司的关注。

11. 请问贵公司墨西哥工厂主要供应北美的什么类型产品？比如燃气轮机零部件、内燃机零部件、柴油发电机零部件？还是以上类型都有呢

贵公司目前是否还有风电领域的营收，以及未来在风电方面的规划，和其他业务相比重要程度如何？

答:尊敬的投资者您好，公司墨西哥工厂主要面向北美市场供应压缩机零部件、工程机械零部件，同时配套生产能源动力

	零部件、农业机械零部件，可稳定满足区域内高端装备客户的多元化配套需求。公司将继续聚焦主业及高潜力赛道发展，持续优化资源配置与业务结构。感谢您对公司的关注。
附件清单（如有）	无
日期	2026年04月16日