

# 西子清洁能源装备制造股份有限公司投资者关系活动记录表

(2026-04-21)

证券代码：002534

证券简称：西子洁能

编号：2026-008

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	通过同花顺路演平台网络远程参与公司 2025 年度业绩说明会的广大投资者
时间	2026 年 04 月 21 日
地点	同花顺路演平台
上市公司接待人员姓名	董事长兼董事会秘书：王克飞； 总经理：刘慧明； 独立董事：夏越东； 财务负责人：胡世华；
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司在2025年年度业绩说明会上就投资者关心的问题给予了回答，主要问题及答复整理如下：</p> <p><b>1、今年公司业绩还挺好，未来对于核电方面具体布局和预期如何？</b></p> <p>公司在核电领域已有 20 多年的深耕与发展，已取得民用核二三级制造许可证。同时，公司具有丰富的项目经验，与中广核集团等建立了长期战略合作，产品质量可靠。2025 年为紧抓核电市场发展机遇，提升公司核电产品制造承接能力，公司在崇贤制造基地升级建设核电专用制造清洁车间。2025 年 8 月，公司设立了合资公司杭州西子核能科技有限公司，公司聚焦核岛关键设备的研发</p>

生产制造，积极拓展核电设备国内外合作，加快向三代核电、四代核电研发和项目承接。

**2、请问公司在建项目有哪些，未来有什么盈利增长点**

你好！公司未来主要有三大战略发展方向：

（1）海外市场，即利用自身优势产品（如燃机余热锅炉）提升产品国际市场占有率，同时加大海外销售网络布局，全面提升海外订单占比。

（2）新能源市场，主要是依托熔盐储能核心技术，拓展其在光热发电、用户侧储能、火电灵活性改造、零碳园区等更多能源利用场景开展应用。

（3）备件与改造市场，公司积极关注并争取节能提效改造机遇、降低排放改造需求、拆旧建新业务机会，进一步提高存量市场的利润贡献。

谢谢！

**3、公司余热锅炉在手订单是否已经满负荷生产，对于现在国内外市场上的需求公司有扩产扩线的计划吗？**

你好！公司 25 年已经提前布局了德清新工厂，产能可以保证在手及未来的订单交付。谢谢！

**4、25 年在手订单对比 24 年下降了 2 个亿，另外 26 年比 25 年 24 年少了非经营性的损益，也有一两个亿，请问 26 年公司有什么举措增收吗**

你好！公司未来将从经营角度积极开拓市场、提高内部运营效率，增加经营性利润，同时会利用产业投资基金等多种渠道获取其他业务增长来源。

**5、2025 年公司分红比例和时间如何规划？2026 年业绩增长有明确目标吗？**

2025 年公司分红比例为每 10 股派发现金股利人民币 1 元（含税），具体时间以公告为准。2026 年我们会积极加强管理，提高产品交付质量，控制成本费用，拓展海外市场，进一步提升公司盈利能力，努力回报股东。

**6、为什么 25 年归母净利润同比反而下滑了，26 年公司业绩会怎么走向**

2025年公司实现扣非后归母净利润2.56亿元，较上年同期增长78.5%。2025年度公司控股子公司杭锅工锅因政府实施城市有机更新计划，取得搬迁补偿一次性收益，但该非经常性收益金额小于2024年度公司转让可胜技术股权取得的一次性收益金额，导致公司2025年度实现的合并归母净利润4.37亿元，略低于2024年度0.73%。

**7、请问未来6个月公司有减持计划或者是增持回购计划吗？**

若有相关计划，公司将按照法律法规及时履行信息披露义务，感谢您对公司的关注！

**8、2026年的目标和计划**

你好！公司未来将从经营角度积极开拓海外、新能源、备件改造等三大市场，提高内部运营效率，降低应收款，从而增加经营性利润。同时会利用产业投资基金等多种渠道获取其他业务增长来源。

**9、请问公司对2026年境内、境外算力基础设施电力供应相关需求的判断及相关布局？**

境内外算力产业发展呈现良好态势，算力基础设施建设对电力及电力综合解决方案的需求将持续增长。西子洁能为算力基础设施建设提供包括燃气轮机余热锅炉发电设备及综合能源解决方案。公司将受益于算力基础设施建设对电力设备及电力综合解决方案市场增长带来的业绩增长机会。

**10、董事长您好，2026年公司业绩靠什么支撑增长？利润如何保证？**

2026年我们会积极加强管理，提高产品交付质量，控制成本费用，拓展海外市场，进一步提升公司盈利能力，努力回报股东。

**11、请问为什么最近公司那么多投资机构调研？是公司内部邀请还是投研主动前往**

你好！一般是投研主动联系公司为主。

## 12、公司未来分红有什么规划

公司高度重视股东回报，自上市 15 年以来累计分红金额 19.23 亿元。未来我们会按照公司章程和上市公司现金分红管理办法的相关规定来进行分红规划。

## 13、1. 业绩质量：业绩和利润靠什么增长？后续能否保持？ 2. 订单回款：订单交付周期多久？应收账款有没有风险？ 3. 未来规划：新能源业务占比多少？对市值和分红有什么安排？

1、公司未来主要有三大战略发展方向：海外市场、新能源及储能市场、核电市场。公司将深耕电力设备及电力综合解决方案市场，持续提升公司业绩水平。2、公司锅炉类产品属于非标产品，按客户需求定制，国内项目交货周期一般 6~12 个月，海外项目会略长。公司组成了专业的应收账款管理团队，2025 年末应收账款 14.24 亿元，同比上年末下降了 22.14%，改善现金流水平。3、2025 年清洁能源及解决方案业务收入占比 64%左右，公司将积极争取新能源业务市场增长带来的订单机会。公司高度重视股东回报，自上市 15 年以来累计分红金额 19.23 亿元。未来我们会按照公司章程和上市公司现金分红管理办法的相关规定来进行分红规划。

## 14、董事长，您好！我是您以前十几年的员工，离开也有十几年了。祝，一切都好

感谢你对公司的持续关注，也祝你一切都好。

## 15、请问公司在虚拟电厂和零碳园区方面是否有布局？

你好！公司从 2010 年开始，就致力于熔盐储热-蒸汽发生系统等关键热力设备及系统的研究，并荣获国家能源领域首台（套）重大技术装备。依托熔盐储能技术，公司在光热发电、用户侧储能、零碳园区等更多能源利用场景开展应用。公司已建成国内首个零碳工厂-西子航空零碳工厂、浙江省最大的用户侧熔盐储能项目——绍兴绿电熔盐储能项目。未来，公司将进一步探索绿电直连机

	<p>制推动绍兴绿电模式的市场机会，为客户提供能源利用整体解决方案，并在各类园区低碳化零碳化改造中贡献“西子方案”。</p> <p><b>16、2025 年扣非净利润增长强劲，主要得益于订单质量管控。请问 2026 年一季度，这种高毛利的订单趋势是否延续？能否具体拆解一下余热锅炉和解决方案板块目前的毛利率水平？</b></p> <p>请关注公司 4 月 28 日披露的一季报，谢谢。</p> <p><b>17、董事长你好，董事长看好公司吗，还考不考虑继续增持公司股份</b></p> <p>你好，2025 年已通过深圳证券交易所系统以集中竞价交易方式合计增持公司股份 2,900,000 股，增持数量占公司总股本的 0.3469%，增持金额为 49,563,906 元(不含交易费用)，以实际行动传递对公司长期投资价值的认可。后续若有相关计划，公司将按照法律法规及时履行信息披露义务，感谢您对公司的关注！</p> <p><b>18、AIDC 催化燃气轮机行业需求高增，预计 25-28 年美国 AIDC 对燃机需求从 4.1GW 提升到 57.9GW，26-28 年增速分别为 219%/135%/88%，全球主要头部燃机主机厂在手订单已排产至 4 年后，并均提出扩产规划。公司余热锅炉国内市占率超过 50%，请问海外方面公司余热锅炉产品可否适配 GE、西门子、三菱等主流品牌，以及可否简要介绍 2026 年相关订单、毛利与产能利用相关数据，切实提高投资者信心。</b></p> <p>你好！公司截至目前已经为 20 多个国家供货 100 多台余热锅炉，分别适配了 GE、西门子、三菱等多个主流品牌。谢谢！</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	
<p>日期</p>	<p>2026 年 04 月 21 日</p>