

证券代码：300771

证券简称：智莱科技

深圳市智莱科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	线上参与深圳市智莱科技股份有限公司 2025 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2026 年 4 月 21 日下午 15:00-17:00
上市公司接待人员姓名	董事长：干德义先生 董事、总经理：王兴平先生 董事、副总经理、董事会秘书：陈才玉先生 董事、财务总监：干龙琴女士 独立董事：邓志明先生
投资者关系活动主要内容介绍	2025 年度网上业绩说明会主要内容如下： 1、公司 2025 年营收和净利润均实现大幅增长，请问业绩高增的核心驱动因素有哪些？各业务板块和海内外市场的贡献分别如何？ 董事长干德义先生：您好！公司 2025 年度业绩变化主要得益于国内外客户订单需求的增加、理财方面取得不错的收益以及降本增效取得不错的成效。公司营业收入中海外销售收入占比 56.5%，国内销售收入占比 43.5%，其他各板块收入请参阅公司 2025 年年度报告。谢谢！ 2、2025 年公司毛利率明显提升，请问主要是产品结构优化、成本控制加强，还是定价能力提升带来的？未来毛利率趋势如

何判断？

董事长干德义先生：您好！主要是毛利较高的客户订单增加带来利润增长。公司将继续做好客户服务工作，为市场和客户提供全方位的优质解决方案及产品。谢谢！

3、公司前五大客户收入占比大概多少？是否存在单一客户依赖风险？新客户拓展进展如何？

董事、财务总监干龙琴女士：您好！公司前五大客户收入占比可参阅 2025 年年度报告。公司不存在单一客户依赖问题，且正在积极优化客户结构。公司仍在全球市场中积极开拓新客户、新市场以及新业务。谢谢！

4、公司海外市场主要分布在哪些区域？2026 年海外业务的增长目标和拓展策略是什么？

董事、副总经理、董事会秘书陈才玉先生：您好！公司海外业务主要分布在北美和欧洲。2026 年，公司将加大对海外市场的业务拓展力度以及研发资源倾斜力度。谢谢！

5、面对驿站、无人配送等新业态，公司如何看待智能快递柜的中长期需求空间？

董事、副总经理、董事会秘书陈才玉：您好！智能快递柜只是公司主要产品系列之一，公司其他系列的产品销售收入均有增长。谢谢！

6、公司产品定价策略如何？原材料价格和汇率波动对成本和盈利影响有多大？

董事、财务总监干龙琴女士：您好！公司向客户提供差异化、定制化的解决方案及产品，采取不同的定价策略。公司在合适的时机采取期货套期保值方式对冲原材料价格波动风险。汇率波动对公司的盈利有一定的影响。谢谢！

7、公司如何判断未来 3 年智能快递柜行业的新增需求和更新替换空间？

董事、总经理王兴平先生：您好！目前快递包裹派送量仍处于

增长态势，对快递柜的需求也会增加。我们对未来三年智能快递柜行业的新增需求和更新替换保持乐观态势。谢谢！

8、2025 年公司经营现金流大幅改善，请问主要原因是回款情况好转、订单质量提升，还是其他因素？未来现金流管理有什么目标？

董事、财务总监干龙琴女士：您好！2025 年，公司现金流大幅增加主要是回款增加。2026 年，公司将继续做好应收账款管理工作，保持公司现金流稳定。谢谢！

9、公司对 2026 年一季度及全年业绩是否有大致指引？营收和利润增速的预期区间是多少？

董事、副总经理、董事会秘书陈才玉先生：您好！请您关注公司在 4 月底披露的 2026 年第一季度报告。谢谢！

10、未来公司在股东回报方面有什么规划？分红比例和分红稳定性是否会进一步提升？

董事长干德义先生：您好！公司会根据盈利和现金流情况持续分红。谢谢！

11、湖北和越南两大生产基地当前整体产能利用率如何？订单是否饱满，未来是否有扩产计划？

董事、总经理王兴平先生：您好！公司根据客户订单需求安排生产任务，产能水平充分。谢谢！

12、2025 年公司研发费用有所下降，请问原因是项目阶段性结束，还是研发方向有所调整？未来研发重点是什么？

董事、总经理王兴平先生：您好！公司 2025 年度研发费用下降主要是围绕年初的既定计划进行人员优化。未来，公司将基于客户需求，继续加大在智能保管与交付业务的研发投入。谢谢！

13、公司当前认为面临的最大的经营风险是什么？在行业竞争、海外政策、原材料成本等方面将如何应对？

董事、总经理王兴平先生：您好！您提及的行业竞争、海外政策以及原材料成本均是公司日常经营中的风险之一，具体的风

	<p>险以及应对措施请参见公司 2025 年年度报告。谢谢！</p> <p>14、与主要同行相比，公司的差异化竞争优势是什么？未来市场份额目标如何？</p> <p>董事、总经理王兴平先生：您好！公司是智能保管与交付领域的龙头企业之一，在品牌、研发、生产以及服务等方面具有竞争优势。未来，公司仍将专注于智能保管与交付领域，继续保持领导者地位。谢谢！</p> <p>15、本期非经常性损益对利润贡献较大，这部分收益主要来源是什么？未来是否具备可持续性？</p> <p>董事、财务总监干龙琴女士：您好！2025 年度非经常性损益主要来源于理财产生的收益。未来，公司在保证资金安全的前提下，继续做好闲置自有资金的现金管理工作。谢谢！</p> <p>16、智能快件箱仍是公司核心业务，请问国内和海外市场的增长差异如何？大客户结构是否发生明显变化？</p> <p>董事、副总经理、董事会秘书陈才玉先生：您好！公司营业收入中海外销售收入占比 56.5%，国内销售收入占比 43.5%。公司大客户结构未发生明显变化。谢谢！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2026 年 4 月 21 日