

证券代码：920225

证券简称：利通科技

公告编号：2026-030

漯河利通液压科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

√特定对象调研

√业绩说明会

□媒体采访

√现场参观

□新闻发布会

□分析师会议

□路演活动

□其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2026年4月17日至2026年4月20日

活动地点：

1. 业绩说明会：全景网“投资者关系互动平台”(<https://ir.p5w.net>)

2. 特定对象调研及现场参观：漯河利通液压科技股份有限公司现场

参会单位及人员：

1. 业绩说明会：通过网络方式参加公司2025年年度报告业绩说明会的投资者

2. 特定对象调研、现场参观：

国联民生证券、天风证券、东吴证券、中泰证券、尚善资产、东北证券、华

创证券、博时基金、长城证券、中邮基金、中信证券、汇安基金、楚恒资产、神农投资、混沌投资、信达证券、源峰基金、长江证券、克瑞德基金、诚通证券、华福证券、中金国际金融股份有限公司、申万宏源证券、民生加银基金、坤意投资、银华基金、信达澳亚基金管理有限公司（以上排名不分前后）

上市公司接待人员：

1. 业绩说明会：董事长兼总经理赵洪亮、董事会秘书何军、财务负责人杨国淦

2. 特定对象调研、现场参观：董事长兼总经理赵洪亮、董事兼副总经理张勇、等静压设备研发负责人姚建松、董事会秘书何军

三、 投资者关系活动主要内容

1. 业绩说明会：公司董事会秘书通过 PPT 讲解形式对公司业务、经营、战略规划等基本情况进行了介绍。

2. 特定对象调研、现场参观：等静压设备研发负责人姚建松对温等静压设备技术现状与瓶颈、应用及展望等进行讲解，参加公司温等静压设备下线活动。

主要交流问题及公司回复如下：

问题 1：请问公司目前液冷软管送样对象、订单情况、产能规划及接头布局如何？相关产品毛利率大概多少？公司对液冷业务扩张有无信心？

回答：公司液冷软管产品目前通过送样验证、行业展会推广等方式拓展业务，送样对象涉及商业秘密不便公开披露，敬请谅解；液冷软管已取得部分国内外订单，但当前订单金额及数量较小，对公司整体经营业绩贡献有限。

产能布局上，公司现有液冷软管预计产能可达每日 8000 米，未来将根据市场及业务拓展的实际需求灵活扩产；产品配套方面，公司现阶段主要生产液冷软管管体，同时正在布局软管接头研发工作，完善产品配套能力。

毛利率方面，液冷软管产品的具体价格及毛利率受原材料成本、订单数量等综合因素影响，存在一定差异性。

公司看好液冷软管的市场前景，已在深圳设立控股销售公司，主要进行液冷软管和石油软管等产品销售。

风险提示：公司液冷软管业务目前订单金额及数量较小，对公司整体经营业

绩贡献有限，后续市场开拓、订单落地等存在不确定性，敬请投资者注意投资风险。

问题 2：公司海洋石油管中标情况、交付周期、销售渠道及 2026 年销售计划如何？石油软管业务受油价影响的趋势怎样？

回答：公司海洋石油管产品中标东方 1-1 气田 CCUS 提高采收率项目（栈桥软管），标志公司具备相关产品生产制造能力。公司与招标方正在积极对接后续生产及交付事宜。为进一步拓宽石油管产品销售渠道，公司已在深圳设立控股销售公司，主要进行石油软管和液冷软管等产品销售。

公司石油软管主要应用于油气钻采领域，与国际油价走势存在一定关联性；若 2026 年国际油价持续企稳修复，叠加海洋软管逐步量产，石油软管业务经营表现有望较 2025 年改善，鉴于订单获取受宏观环境、行业政策、市场竞争等多重因素影响，相关业务具体走势存在不确定性，敬请投资者注意投资风险。

问题 3：公司温等静压设备研发进度、型号规划及下线安排如何？冷等静压设备客户反馈、订单交付及后续研发计划如何？

回答：公司温等静压设备目前主要规划有试验机、中试机、量产机三类型号，首台试验机已完成安装调试，2026 年 4 月 20 日举办下线仪式，同时中试机总装工作正在稳步推进，量产机将根据行业及业务拓展情况灵活布局。

冷等静压设备已进入正常生产运营阶段，已获得下游获客户认可，2026 年第三台设备已发货；后续公司将布局研发 1000L 连续式冷等静压灭菌设备。

问题 4：公司目前研发人员数量及学历结构如何？

回答：截至 2025 年末，公司研发人员共计 127 人，其中硕士学历 11 人。

问题 5：公司主营产品原材料价格变动、生产成本影响及产品销售价格情况如何？

回答：公司主营产品原材料为钢丝、橡胶、炭黑，受国际局势影响，橡胶、炭黑价格有所上涨，从产品结构来看，对整体成本的影响目前可控；公司将根据市场情况，积极调整原辅材料采购策略、严控生产损耗，降低原材料价格波动影响，并持续关注原材料与产品售价市场变化。

问题 6：公司核电软管产品进展及订单情况如何？

回答：公司已完成核电液压软管、核电空气（蒸汽）软管、核电重水（悬链）

软管等产品试制，性能测试符合要求，下一步计划由相关方组织产品推荐会。订单情况受宏观环境、行业政策、市场竞争及项目落地等多重因素影响，具有一定的不确定性，敬请投资者注意投资风险。

问题 7：公司 2026 年一季度业绩跟往年比如何？

回答：公司 2026 年一季度经营业绩尚在核算中，相关数据请投资者关注公司后续披露的定期报告。

问题 8：公司从冷等静压设备切换至温等静压设备，解决了哪些难点？有哪些突破？

回答：公司在从冷等静压设备向温等静压设备切换过程中，重点攻克并解决了以下难点：一是解决了材料适配难题，通过大量实验对材料进行筛选，以确保设备部件在温压复合工况下的结构稳定性与使用寿命；二是解决了在不同压力 and 不同温度状态下的密封技术难点，保障设备运行的安全性与可靠性；三是解决了动力源适配及整个高压系统的优化难题，实现动力输出的稳定性。

问题 9：公司首台温等静压试验机已经下线，中试温等静压设备正在总装，未来下游是否有更大容积需求？

回答：下游需要更大容积的温等静压设备以满足未来大规模量产需求。

问题 10：公司在温等静压设备方面主要有哪些方面的竞争力？

回答：公司在温等静压设备领域的核心竞争力主要体现在以下几方面：

1. 自主研发优势，公司温等静压设备相关技术均为自主研发；2. 完善的研发体系支撑，公司在郑州设立专业的超高压装备研发机构，并配套建立了力学实验室、材料实验室、机械实验室等完整的研发实验平台，为技术迭代与产品优化提供了坚实保障；3. 核心部件自主可控优势，公司超高压设备所需的核心高压源、电控系统等均实现自主研发设计，特殊材料的配方及工艺路线亦为自主研发，进一步提升了核心部件的性能与可靠性。

漯河利通液压科技股份有限公司

董事会

2026 年 4 月 21 日