

北京三元基因药业股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、 投资者关系活动类别

- 特定对象调研
- 业绩说明会
- 媒体采访
- 现场参观
- 新闻发布会
- 分析师会议
- 路演活动
- 其他

二、 投资者关系活动情况

活动时间: 2026年4月17日

活动地点: 公司通过上海证券报·中国证券网路演中心
(<https://roadshow.cnstock.com/fbh/syjj2025>)采用网络远程方式召开
业绩说明会。

参会单位及人员：通过网络方式参加公司 2025 年年度报告业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：

公司董事长、总经理：程永庆先生

公司副总经理：刘金毅先生

公司副总经理、财务负责人：张凤琴女士

公司副总经理、董事会秘书：张宾先生

申万宏源证券承销保荐有限责任公司保荐代表人：

徐鸿宇先生、潘志源先生

三、 投资者关系活动主要内容

问题 1：三元基因 2025 年营业收入情况如何，增长的原因是什么？

回答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注与支持！2025 年度，公司实现营业收入 28,599.79 万元，较上年同期增长 11.48%。收入增长主要得益于以下方面：

（1）公司在集中采购政策全面实施背景下，坚持聚焦干扰素核心发展战略，积极把握政策机遇，有效推动核心产品销量及终端市场覆盖稳步提升；公司干扰素产品在江西等 29 个省级区域集中采购中标，依托中标优势持续拓展等级医院及基层医疗终端覆盖，市场份额不断扩大，行业地位进一步巩固。

(2) 公司独家剂型喷雾剂产品实现快速增长，成为新的业绩增长点，推动整体产品销售结构持续优化，为公司中长期高质量发展与业绩稳健提升提供有力支撑。谢谢！

问题 2：全能干扰素的乙肝临床治愈项目纳入国家科技重大专项，有何意义？

回答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注与支持！公司全能干扰素为集高效、长效、安全于一体的集成干扰素。基于该核心产品开展的乙肝临床治愈项目被纳入国家科技重大专项，是国家层面对项目技术创新性、临床应用价值及战略重要性的高度认可，具有重要里程碑意义。

该项目紧密契合“健康中国 2030 战略”与我国重大传染病防治总体部署，有望为慢性乙肝患者提供更优的临床治愈方案，助力提升公共卫生服务水平。同时，依托国家重大专项支持，公司将加快推进项目研发与临床转化进程，进一步夯实公司在肝病治疗领域的技术壁垒与核心竞争力，为公司在肝病领域拓展长期发展空间、实现持续创新发展提供有力支撑。谢谢！

问题 3：公司新厂区在数智化方面确实亮点不少，落到实际经营上，会不会带来实实在在的效率提升？对公司数智化新厂区的建设水平比较关注，有没有获得过官方或权威机构的评价？

回答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注与支持！公司数智化新

厂区是落实创新发展与智能制造战略的重要载体，厂区以设备互联、数据互通、业务协同为核心，构建了全链条数智化生产运营管理体系。

新厂区实现生产、供应链与质量管控数据无缝衔接，通过数字化生产管理模式有效提升生产运营效率与全流程质量追溯能力。同时，公司依托新厂区推进基因工程人干扰素迭代升级，持续优化制备技术与质量管控体系，打造高效稳定、具备成本竞争力的现代化智能制造体系，从而实现生产效率、产品质量与综合产能同步提升，为核心产品持续放量及在研管线产业化提供坚实产能保障。经测算，智能化生产系统投用后，能耗及关键运营指标显著优化，年节约成本将超百万元，为经营效益提升提供有力支撑。

公司数智化新厂区建设成效获得权威认可，成功入选北京市经济和信息化局“2025年北京市第一批先进级智能工厂”，成为北京市生物医药领域智能制造标杆项目，体现了公司数字化、智能化转型的领先水平。同时，凭借在绿色数智生产领域的创新实践，公司入选上海气候周绿色灯塔工厂，并荣获2025年度“气候灯塔”灯塔典范奖，彰显了公司在绿色低碳与智能制造融合发展方面的行业领先地位，相关标杆资质将进一步巩固公司长期竞争优势。谢谢！

问题 4：能否介绍一下公司在技术创新及与业务场景结合上，有哪些布局？

回答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注与支持！数字化与智能化技术创新是公司长期发展战略的重要支撑，公司积极响应“人工智

能+”国家战略导向，结合自身生物医药主业特点，有序推进先进数字技术与核心业务场景深度融合。

在研发创新领域，公司运用先进数据分析与智能模拟技术开展研发数据深度分析、实验方案优化与工艺参数精准预测，有效提升研发效率，加速新药研发及成果转化进程。依托现有基因重组蛋白技术平台，公司运用智能分子设计模型开展蛋白质分子理性设计，系统性推进不同分子量胶原蛋白的分子优化、发酵工艺参数迭代及活性预测研究，相关优选胶原蛋白分子在细胞增殖、细胞黏附等方面表现突出，进一步夯实公司技术领先优势。

在产业运营领域，公司通过搭建知识管理中台、智能应用体系，实现药品全生命周期数字化管理与营销环节专业赋能，提升研发、生产、商业化全链条运营效能。

未来，公司将继续深化数字孪生、智能算法等技术在生物医药领域的融合应用，持续打造数智化产业协同能力，以技术创新赋能全产业链高质量发展，不断构筑长期技术壁垒与核心竞争力。谢谢！

问题 5：公司在巩固现有优势、培育业务新增长点方面有何规划？

回答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注与支持！公司坚持巩固核心业务基本盘、培育新增长曲线的中长期发展战略，围绕产能提升、产品迭代、创新拓展统筹推进业务布局。

一方面，持续做强细胞因子药物核心板块，依托智能化新厂区实

现产能释放，保障核心产品市场供应与规模放量，推动降本增效；同时不断迭代优化独家品种与核心技术体系，持续构建差异化竞争壁垒，巩固现有市场领先地位。

另一方面，积极布局创新业务领域：在细胞治疗药物方面，以临床价值为导向，聚焦兼具抗实体肿瘤与血液肿瘤免疫调节功能的 $\gamma\delta T$ 细胞治疗产品开展研发创新；依托自身技术优势切入胶原蛋白领域，加快技术成果转化与产业协同合作，打造系列产品核心竞争力，培育新的业绩增长点。

未来，公司将持续构建严肃医疗与消费医疗双轮驱动的发展格局，为长期可持续高质量发展提供坚实支撑。谢谢！

问题 6：公司参与“一带一路”医疗保障合作，接待多国代表团考察。请问这一国际交流对公司未来发展有何战略意义？

回答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注与支持！积极参与国际医疗健康交流合作，是公司推进国际化布局的重要举措。2025 年以来，公司在相关部门组织下，先后接待来自亚洲、非洲、拉丁美洲多国医疗卫生领域代表团到访考察，围绕集中采购政策实践、医保准入管理、生物医药产业发展等内容开展深度交流。

上述国际交流活动，有效提升了公司在国际市场的品牌知名度与行业影响力，向海外市场展现了公司在研发创新、智能制造、质量管控等方面的综合实力。同时，也为公司深化国际合作、拓展海外市场、推动产品国际化布局奠定了良好基础，对公司长远发展具有积极的战

略意义。谢谢！

问题 7：请问公司在 ESG 管理方面有哪些具体举措？

回答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注与支持！公司高度重视可持续发展，将 ESG 理念全面融入企业战略、公司治理及生产经营全过程，持续构建规范高效的 ESG 管理体系。

在环境方面，公司坚持绿色低碳发展，将生态环保理念贯穿研发、生产、运营全流程，通过工艺升级、数智化改造及精细化管理，持续推进节能减排，践行绿色制造，助力医药产业绿色转型。

在公司治理方面，公司严格遵守北交所监管规则及相关法律法规要求，不断完善法人治理结构，健全内控合规与风险管理体系，规范信息披露运作，提升治理效能，保障公司持续稳健运营。

在社会责任方面，公司恪守合规经营底线，依法保障员工合法权益，构建平等包容、积极向上的职场氛围，促进员工与企业共同发展；同时积极践行医药企业使命，以优质产品服务患者健康需求，切实履行社会责任。

后续公司将持续深化 ESG 体系建设，不断提升可持续发展能力与综合价值。有关公司 ESG 实践的详细情况，敬请查阅公司已披露的《2025 年环境、社会及公司治理（ESG）报告》。谢谢！

问题 8：公司本次申请关于提请股东会授权董事会以简易程序向特定对象发行股票的公告，主要出于什么考虑？未来资金将如何使

用？

回答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注与支持！当前生物医药行业创新发展步伐持续加快，抗病毒、抗肿瘤及消费医疗领域具备良好发展前景，公司正处于业务稳步恢复、创新管线加快突破的重要发展阶段。本次提请股东会授权董事会以简易程序向特定对象发行股票，旨在抢抓北交所小额快速融资政策机遇，提高融资决策与实施效率，为公司后续业务发展预留灵活高效的资本运作空间，更好地支撑公司长期战略实施与价值提升。

本次提请属于程序性授权，目前尚未确定具体发行方案、发行规模及发行时点。未来如启动相关发行工作，公司将严格按照监管规定履行相应审议程序及信息披露义务。

若后续募集资金到位，将全部聚焦公司主营业务，主要用于核心产品市场拓展、创新研发管线投入、技术平台升级及补充流动资金等方向，不用于财务性投资及非主营业务相关领域。通过募集资金的合理投入，进一步增强公司在干扰素、细胞治疗、重组胶原蛋白等核心领域的竞争优势，构筑坚实技术壁垒。

公司将严格按照监管要求规范管理与使用募集资金，切实提高资金使用效益，不断提升经营质量与可持续发展能力，以良好经营业绩回报广大投资者，维护全体股东的长远利益。谢谢！

问题 9：公司 2025 年四季度业绩显著回暖的核心驱动因素是什么，该盈利修复态势在 2026 年能否持续？

回答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注与支持！2025 年第四季度，公司实现营业收入 1.23 亿元，同比增长 39.65%；归属于上市公司股东的净利润 1941.66 万元，同比增长 88.17%，业绩实现显著回升。

2026 年，公司将秉持“以临床需求为导向，以技术创新为引擎”的发展理念，始终将创新贯穿全产业链发展全过程，围绕临床价值与市场需求开展产品经营，通过优化市场策略、完善营销体系、聚焦核心产品，强化团队与渠道建设，巩固并提升盈利水平，依托长期战略布局，盈利修复态势将持续强化，为公司长远高质量发展奠定基础，力争以更好的业绩回报投资者。

除冬季为病毒性疾病高发季节这一因素外，公司业绩回暖的核心驱动因素主要包括：一是公司全国化市场布局持续深化，终端覆盖广度与渗透力度显著提升；二是公司重组人干扰素 $\alpha 1b$ 喷雾剂顺利完成说明书修订，进一步拓宽了临床应用场景，有效提升了产品临床价值与患者用药可及性。同时，依托干扰素省际联盟集采中选优势，该产品在相关区域市场实现加速推广与落地，市场接受度持续提升，成为拉动公司收入增长的重要动力。

展望 2026 年，公司将继续坚持以临床需求为导向、以技术创新为驱动的发展思路，围绕核心产品优化市场策略，完善营销体系建设，强化团队与渠道能力，持续巩固并提升经营效益。基于现有产品竞争力及长期战略布局，公司盈利修复态势具备可持续性基础，将稳步推进高质量发展，力争以持续稳健的经营业绩回报广大投资者。谢谢！

问题 10：普惠医疗是这几年的大方向，公司在这方面具体有哪些动作？

回答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注与支持！公司始终践行普惠医疗发展方向，坚守“做老百姓用得起的好药”的初心使命，将普惠医疗理念深度融入研发、生产、市场推广全流程。

公司持续聚焦抗病毒、抗肿瘤等临床亟需领域布局产品与研发，通过技术原创、市场首创、精益生产、供应链精细化管理等方式，在严格保障药品质量的前提下，持续提升生产效率、控制生产成本，为实现普惠医疗奠定基础。

同时，公司积极参与国家及省级药品集中采购，主动推进医保准入相关工作。截至 2025 年度，公司核心产品已覆盖全国 34 个省级采购主体及 8,000 余家医疗终端，显著提升了临床用药可及性，切实降低患者用药负担，为重大疾病患者提供稳定、优质的治疗保障。

未来，公司将继续深化普惠医疗战略布局，进一步扩大产品覆盖范围，更好地服务基层医疗与广大患者，同时以普惠医疗带动市场空间持续拓展，巩固行业领先地位，支撑公司业绩长期稳健增长。谢谢！

北京三元基因药业股份有限公司

董事会

2026 年 4 月 21 日