

证券代码：300348

证券简称：长亮科技

公告编号：2026-007

深圳市长亮科技股份有限公司 2025 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

致同会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

非标准审计意见提示

适用 不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以 813,814,830 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.07 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	长亮科技	股票代码	300348
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	周金平	史琦	
办公地址	深圳市南山区粤海街道沙河西路深圳湾科技生态园一区 2 栋 A 座 5 层	深圳市南山区粤海街道沙河西路深圳湾科技生态园一区 2 栋 A 座 5 层	
传真	0755-86168166	0755-86168166	
电话	0755-86168118-828	0755-86168118-828	
电子信箱	invest@sunline.cn	invest@sunline.cn	

2、报告期主要业务或产品简介

公司作为全球领先的金融科技解决方案服务商，依托自主研发的核心技术体系，深度融合大数据、人工智能、分布式技术等前沿技术，专注为客户提供覆盖数字金融、智慧金融、智慧财务等领域的全栈解决方案，凭借技术壁垒与场景化落地能力，助力客户实现高质量数智化升级。截至报告期末，公司已在全球设立数十家分支机构，员工规模近 8,000 人，已为全球 800 余家客户提供专业服务。

公司开展业务主要通过招投标以及协议销售等方式进行。公司主营业务没有明显的周期性，但受金融机构在预算、立项、招标、采购、项目上线以及验收等一系列流程管控时间节点的影响，营业收入会呈现出季节性波动的特点。

公司产品主要分为数字金融业务解决方案、大数据应用系统解决方案以及全财务价值链业务管理解决方案三大类。此外，公司还有专门的海外业务相关产品与解决方案，具体情况如下：

1、数字金融业务解决方案

数字金融业务解决方案主要包括银行核心业务类、信贷及互联网金融产品类、信用卡业务类、渠道业务类、业务中台类、分布式技术平台类等多组合全栈解决方案。

公司长期占据金融核心业务竞争高地，已成功实现近百个银行核心系统项目落地案例。报告期内，公司数字金融业务条线累计中标 100 余个，实施产品覆盖银行核心系统、信贷系统、信用卡系统、渠道类系统及财金类系统等多元领域，服务对象广泛覆盖国有大型银行、全国性股份制银行、城市商业银行、农村信用社、农村商业银行及集团财务公司等各类金融机构。

公司在银行核心系统领域持续保持市场领军地位。公司的核心业务系统基于企业级微服务架构框架与企业级应用开发平台精心打造，深度融合“微服务+单元化”的先进分布式设计理念，融入“中心化”思维，构建了全新的核心业务处理模式。系统实现了业务服务的极致灵活组合与高效拆分，通过可落地的建模方法对金融业务流程进行深度优化与重构，推动技术与业务相互促进，全面支撑银行金融产品的快速迭代与创新，同时确保单元化部署的灵活性与快速扩容能力，契合大数据时代对海量数据处理与高速交易响应的严苛要求。依托公司在银行核心金融系统领域长期积累的行业经验与深厚底蕴，核心业务系统能够精准把握银行未来业务发展的爆发性增长需求，通过无限动态扩容策略保障系统持续稳定运行。系统在开发、业务及技术层面均具备高度敏捷性，助力银行实现金融产品的快速创新与市场响应，推动银行从传统的交易驱动型会计核算系统向以客户为中心的服务模式转变，全面提升银行的日常运营能力与市场竞争力。报告期内，公司中标 2 家全国性股份制银行新一代核心业务系统项目、某头部省级农商联合银行新一代核心业务系统项目、西北某省级农商（农信社）新核心业务系统项目、华东某省级农商行新核心业务系统项目、华东某民营银行新一代核心业务系统项目、西南某家城商银行新核心业务系统建设项目、西北某家城商银行新一代核心系统群核心业务系统项目，以及某国际股份制银行新一代分布式核心业务系统项目等多个项目。

在信贷业务领域，公司综合信贷管理平台以企业级架构为指引，采用“能力中心+微服务+组件化”架构，依托自主、安全、可靠的分布式技术，通过灵活的业务建模体系驱动服务精细化拆分，实现传统稳态与数字敏态的有机结合。综合信贷管理平台运用企业架构建模方法，将业务需求抽象为可复用的业务与技术组件，覆盖信贷业务全生命周期所有环节，沉淀为多个服务中心；同时抽取公共技术能力形成通用组件，实现技术资产的共享与复用。系统可与行内多领域系统高效协同，支持业务流程、交易审批、评级准入等模型与资料的可视化编排，大幅提升灵活性与适配能力。通过将信贷产品嵌入丰富的业务场景，平台助力银行在保障业务稳健发展的同时，快速响应数字经济时代的开放创新需求，让金融科技成为银行信贷业务发展的重要推动力。报告期内，公司中标某城商行信贷核算项目，某省级农信、某城商行信贷人力框架服务项目，华中某省份一家重要资产管理公司的“个贷不良资产管理系统项目”，以及多个资产公司系统升级项目。截至报告期末，公司已经累计为 30 余家资产管理公司提供服务。

公司在信用卡业务领域构建全流程企业级架构，以业务为驱动，通过领域建模和高效实施工艺实现业技深度融合。整体设计遵循敏态、适配、稳态三大原则，基于微服务理念 and 单元化分布式架构，采用能力中心松耦合模式进行建设，在满足国产标准化的同时，实现应用自主化和系统灵活扩展。全新的信用卡业务架构以客户为中心，通过优化关键业务模型，具备产品灵活定制、客户差异定价、交易流程全面灵活管控、场景高效融入等业务特性，有效支持信用卡业务的场

景开放与业务融合。相关业务系统贯穿商业银行信用卡全生命周期，提供涵盖风险、账务、管理、营销等在内的整体 IT 解决方案，兼具产品快速迭代能力与安全风控能力。通过数据驱动交易链条各环节，细化管理精度、提升管理时效，为银行经营决策提供智能支撑。报告期内，公司中标某区域头部银行信用卡中台优化项目以及信用卡交易中心优化项目、某头部城商行信用卡审批优化项目等。

公司在渠道业务领域持续深耕，以统一支付和开放银行为核心，助力金融机构打造内外贯通、场景融合的综合渠道服务体系，持续巩固公司在金融科技领域的优势。公司构建的新一代统一支付平台，整合国内外主流支付渠道，为金融机构提供一站式资金处理枢纽。支付平台采用交易与对账分离结构，支持新老系统无风险切换，确保业务连续性；依托智能路由、智能入账、智能分析等核心能力，实现支付路径的自动优选、资金的高效清算和交易风险的实时管控。公司的开放服务平台，基于微服务架构设计，通过可视化服务编排技术，将银行内部的账户、产品、支付等核心能力进行标准化整合和灵活开放。服务平台支持应用程序编程接口（API）、软件开发工具包（SDK）、HTML5（H5）等多种开放模式，能够快速对接多元行业生态，让银行服务可以灵活嵌入多种业务场景。同时，服务平台提供完整的通讯适配、安全管控和流量治理能力，确保对外输出过程中的合规与稳定，为金融机构拓展场景生态提供可靠的技术支持。

公司专注于智能化银行核心系统领域的前沿技术研究，自主研发的金融级云原生数字生产力平台——APStack 技术平台，在 AI 辅助生成代码、测试、运维诊断等方面取得突破。APStack 技术平台以云原生、单元化、微服务、AI 原生为顶层设计，底层的分布式技术平台得以在弹性扩展、高可用容灾、架构治理等核心能力上完成具体实现。APStack 平台以云原生为基石，面向业务场景抽象出标准的 API，支持应用通过外挂包、Sidecar 等方式集成平台能力，具备跨云、跨平台的可移植性，能够适配不同云基础设施。APStack 平台由运行时、公共机制、工艺平台、开发平台、运维平台等核心产品体系构成，为银行提供从开发到运营的全流程、快速响应能力，不仅促进了业务与技术的深度融合，也为金融场景的持续创新提供了坚实支撑。目前，基于 APStack 平台开发的系统已在多家商业银行成功上线并稳定运行，充分验证了其业务价值与市场竞争力，进一步巩固了公司在金融科技领域的领先优势，为银行业数字化转型提供了坚实的技术保障。未来，随着技术的持续迭代升级，公司将持续助力金融机构实现更高水平的数字化创新，推动金融行业迈向智能化新时代。

报告期内，针对金融行业在大模型应用中普遍存在的四大痛点：通用模型理解力不足、知识碎片化、复杂关系难梳理、部署成本高昂，公司提出构建“N+M”大模型协同策略，通过 N 个通用大模型与 M 个场景小模型的有机组合，全面提升金融领域的大模型应用效果，拓宽大模型应用场景。基于该策略，公司以打造银行智能核心一体化方案为目标，制定了模型试水、领域深耕及生态构建的三阶段研发规划，目前已完成第一阶段通用大模型能力验证的目标，迈入第二阶段，聚焦银行核心系统智能化研发提效，构建 AutoBA、AutoDesign、AutoTest 等多个领域专家智能体，覆盖接口差异分析、需求问答、代码解读、测试案例等多个场景。

报告期内，公司数字金融业务在生态合作与行业成就上取得多项进展。在华为中国合作伙伴大会 2025 上，公司与华为联合发布“长亮科技&华为 AI 银行核心系统需求分析智能体联合解决方案”。该方案融合长亮科技、华为昇腾、DeepSeek 三方能力，通过 AI 驱动实现银行核心系统需求分析智能化，有效缩短需求响应周期，助力金融机构快速响应市场变化。公司凭借在金融科技领域的生态协同与技术融合，获得“优选级解决方案开发伙伴”认证，并荣膺华为“鲲鹏展翅高飞奖”和“联合方案孵化奖”。在 2025 腾讯云金融数智峰会上，腾讯云联合公司等金融伙伴发布升级版《腾讯云商业银行核心系统分布式转型白皮书》。该白皮书系统阐述了分布式核心的落地路径，并融合公司等核心系统服务商的先进实践经验，为商业银行的新核心构建提供重要参考和指引。

2026 年，公司数字金融业务将持续深化“N+M”大模型协同策略，深度赋能银行核心系统智能化转型，推进数字人民币 2.0 研发及多场景应用升级，并在积极拓展信贷领域海外市场的业务商机的同时，稳步提升国内 AMC 市场的份额与核心竞争力。基于在银行核心系统领域近百个项目的成功实施经验，以及自主研发的微服务架构、分布式技术平台等成熟技术积累，公司将在数字人民币 2.0 领域进行系统性布局：一是研发数字人民币与银行核心系统一体化解决方案；二是

研发智能合约、隐私计算等数字人民币 2.0 关键技术；三是为客户拓展政务、跨境等高频场景应用。公司计划 2026 年实现数字人民币 2.0 全面解决方案在金融机构的落地应用，并积极参与行业标准制定，将技术积累转化为新的业务增长点。

2、大数据应用系统解决方案

公司大数据业务定位于“数字金融新基建的核心赋能者”。该定位紧密契合国家数据要素市场化配置改革的战略方向，其核心优势在于以安全合规为基础、以产业场景为路径、以生态协同为目标的完整闭环。公司严格遵循国家数据局、中国信通院等机构牵头制定的相关标准，聚焦反欺诈、实时风控、精准营销、监管报送等具体业务痛点，帮助客户实现降本增效。

报告期内，公司以 DataMind 数智大脑平台为核心，强化数据研发、数据治理、数据服务、数据应用能力，构建坚实数据底座，并升级监管报送、智慧营销、智能风控、反欺诈数据应用产品能力，着力提升数据要素的价值转化水平。市场布局方面，在稳固国内金融客户服务基本盘的基础上，公司以创新产品为支撑、以高价值服务为基石，加速推进国际化战略，在东南亚地区积极推动标杆案例落地。

公司大数据业务持续强化产品研发创新，报告期内实现核心产品矩阵全面升级。DataMind 完成数据治理模块深度集成，构建统一用户认证、权限等产品底座，实现组件高效协同；深化 AI 在数据质量管理、营销等场景的应用，显著提升数据治理效率与数据应用便捷性，推动营销、风控等业务场景落地，强化数据价值转化能力，全面赋能数字金融新基建；财资系统完成前中后一体化架构升级，新增智能监控、市场数据、押品保证金管理及合规管理功能，实现事前风控流程配置化与衍生品保证金实时计算（T+0），并推出自主可控的估值引擎，覆盖主流基础金融产品计量；监管报送平台明细类与汇总类报送能力显著增强，支持多维权限、用户级自定义查询及数据异动报告，通过一站式自动报送、流程督办与异常告警等自动化能力，大幅降低人工干预成本，确保报送及时、准确、合规；智能风控平台进一步优化策略、数据与变量三大引擎，持续拓展零售、对公、小微等场景模型，通过精细化风险刻画与多维数据分析，实现业务响应速度提升约 30%、风险识别精准度增强，推动风控从被动管控向主动赋能演进，为业务敏捷决策提供有力支撑。

报告期内，公司大数据业务稳固国内金融行业地盘，服务客户突破 300 家，市场拓展成效显著：在海外市场，签约某国际领先外资银行监管数据平台、某头部东南亚银行数据质量项目，并在香港市场落地风险管理及系统升级案例，实现数据类产品出海新跨越；大行深耕方面，与多家全国股份制银行的合作规模大幅提升，中标统一客户分析、数据资产共享、金融市场交易核心系统 Murex 版本升级等千万级项目，服务向数据治理、监管报送、风险计量等领域纵深拓展；新客户开拓 20 余家，包括央企、信托、保险、城商行等领域，客户矩阵持续扩大；标杆项目引领行业，打造某农商银行近千万元监管报送重构项目，整合 30 余个报送模块，树立农信典范，落地某证券市场基础设施机构数据中台项目，全面整合内外部多源数据，为场外业务监测监控提供端到端的技术支撑。

在生态合作方面，公司秉持“开放共赢、融合创新”理念，报告期内全面深化与多领域头部伙伴的战略协同，聚焦产品共创、技术共研与渠道共享。通过构建覆盖数据湖仓底座、数据治理、数据服务到业务赋能的完整价值链，协同开拓海外市场，进一步提升整体竞争力，全面赋能金融机构数字化变革。

报告期内，公司积极构建行业影响力，技术实力和品牌价值获得多方权威认可。市场活动方面，大数据条线核心品牌 DataMind 相继亮相中国国际金融展、印尼银行业峰会、香港客户沙龙等活动，全面展示前沿技术能力，持续扩大海内外声量。此外，DataMind 成功入选信通院“铸基计划”《高质量数字化转型产品及服务全景图（2025 年上半年度）》，并通过信通院“AI 增强数据研发运营一体化（AIDataOps）功能测评”，产品能力获国家级权威认证。公司标杆项目与核心产品屡获殊荣：公司主导实施的“DataOps 赋能某城市商业银行建设高质量智能中枢”案例荣获信通院 2025 上半年度《高质量数字化转型典型案例》，服务能力获得行业认可；旗下“一表通”产品荣获第五届“金信通”金融科技创新应

用优秀案例，树立金融监管报送领域创新典范；“基于鲲鹏同臻开发的数据资产管理平台”荣获鲲鹏创新大赛 2025 全国总决赛银奖。斩获的多项荣誉充分彰显了公司在数据智能领域的领先地位与行业示范价值。

2026 年，公司将继续以“产品智能化、服务深度化、市场全球化”为战略核心，夯实 DataMind 数智一体化平台的底座能力，以 AIS Agent 通用智能体平台为创新引擎，推动 AI 大模型与数据业务融合，推动智能风控、智能营销、监管合规等核心场景的全面落地与规模化应用。通过加强专业服务能力，加速全球化市场进程，致力于成为数字金融发展的核心驱动力。

3、全财务价值链业务管理解决方案

公司全财务价值链业务深耕金融财务领域多年，积累了深厚的专业底蕴与实践经验。其核心业务聚焦于助力金融企业实现财务数字化转型，围绕价值数据的管理需求，构建了以业财融合、战略型财务管理为指引的创新体系，贯穿价值数据的目标制定、度量、评价、分析及应用全流程。依托该体系，公司为客户提供涵盖数字化预算、成本管控、精准核算、绩效考核以及经营分析等全方位的一体化解决方案。

在此基础上，公司持续推动技术创新、业务模式创新与市场拓展，核心竞争力稳步提升，市场份额稳定增长。凭借专业服务能力与优质方案，公司赢得了金融行业客户的广泛认可与信赖，为推动金融企业的财务价值管理升级与数字化转型贡献了重要力量。

报告期内，公司在全财务价值链管理领域取得多项进展，在信创浪潮的持续推动下，继续稳定巩固并扩大市场份额。

在总账财务类系统领域，公司顺利完成 2 家国有大型商业银行以及某省级农商联合银行等多家重点银行的项目投产。前述重大项目的成功落地，既满足了银行在信创及自主可控方面的技术要求，也为银行实现全行统一核算、深度业财税融合、精细化财务管理、管理效率提升等提供了强有力的系统支撑，有力推动其数字化转型。同时，公司中标某省级农信机构、某省级农商银行以及某城市商业银行等多个重要项目，持续引领行业信创转型，为各类型银行提供了可借鉴的示范经验。

在价值管理领域，公司成功中标某全国性股份制银行、某直辖市农村商业银行以及某城市商业银行等客户的成本分摊、盈利分析、FTP、全面预算、绩效管理等核心系统项目。通过加强价值管理领域的方案建设，助力银行实现从全面预算、核算、管理会计、绩效考核、预算及经营分析的全方位闭环管理，充分凸显公司在全面财务价值管理方面的整体方案优势和综合能力。

在资产公司核心系统领域，市场拓展成效显著。公司中标某西部省级资产管理公司新核心系统项目，以及另一西部省份资管机构、某中部省级资产管理公司、某全国性金融资产管理公司等个贷核心项目；此外，公司顺利完成某直辖市及某省级资产管理公司的核心系统交付，并完成某大型金融集团下属资管公司核心业务系统整体数据迁移及投产工作，获得高度认可。公司持续巩固在 AMC 不良资产管理领域的行业领先地位。

报告期内，公司持续加大研发投入，聚焦关键产品和解决方案的交付提效、性能提升、AI 赋能，进一步提升产品竞争力和市场响应能力，为客户数字化转型提供更有力的支撑。

2026 年，公司将紧抓信创浪潮与 AI 应用爆发的双重机遇，依托自身行业优势与产品优势，全面推动技术转型。通过以 AI 重新构建产品解决方案逻辑，快速聚焦关键经营管理场景，致力于成为银行内部价值管理的核心引擎，助力银行提

升管理效率、精准度与前瞻性。以此为基础，公司将持续深耕金融市场，积极拓展海外机遇，在探索新客户与新市场的同时，扎实做好老客户的项目交付与服务，以技术创新驱动市场份额与客户规模的稳健增长。

4、海外业务及相关解决方案

报告期内，公司继续深化在全球金融市场的布局。截至目前，公司在马来西亚、泰国、印度尼西亚等东南亚国家已积累超过 60 家客户，并形成多个成功案例，进一步巩固市场竞争力，是国内极少数以标准化产品切入海外市场的金融科技公司。

报告期内，公司市场开拓与金融生态建设稳步推进。在市场开拓方面，公司 3 月与越南某头部银行签订了数字核心项目实施合同，5 月与新加坡某银行签订了与 FXCORE 相关的外汇管理系统实施合同，6 月，公司越南头部银行核心系统升级项目 MVP1 成功上线；7 月，与菲律宾头部银行签署海外首单 SaaS 模式核心替换合同，开拓海外业务新模式；11 月，与新加坡头部银行签署一揽子合同，为公司深耕东南亚高端市场突破的标杆案例。金融生态建设方面，公司从参与者向区域金融科技生态核心构建者跃迁。5 月，在泰国总理见证下，与国际知名科技集团 FPT 签署战略合作协议，携手推进全球银行数字化转型；8 月，与印尼中央银行支持的国家级银行业发展与培训机构 LPPI 联合举办“2025 年印尼银行业峰会”，探讨人工智能驱动下印尼银行核心系统的现代化转型路径；9 月，受邀参加华为全联接大会，荣膺“全球优秀行业解决方案伙伴”，并携手华为举办 2025 全球银行业高峰论坛，为金融行业跨区域合作与创新交流提供了重要平台。

2026 年，公司将聚焦泰国、新加坡、印尼等东南亚重点市场，并在中东、非洲、拉美地区开展多品类产品试点，积极拓展其他金融机构现代化核心系统替换的市场机会、把握重点项目机会。公司在 FXCORE 产品方面将持续巩固香港市场，并向新兴市场渗透；同时依托公司研发能力，通过构建覆盖海外不同市场需求的产品矩阵，以 iCore 为敲门砖，推动 SunCBS 继续突破标杆大行，满足差异化需求，通过快速移植本土化项目经验与产品能力实现海外市场占位，提升产品竞争力，培育海外业务新增长引擎。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据
是 否

元

	2025 年末	2024 年末	本年末比上年末增减	2023 年末
总资产	2,951,093,993.73	2,884,860,960.82	2.30%	2,506,063,390.91
归属于上市公司股东的净资产	2,148,273,969.95	2,117,035,571.46	1.48%	1,581,599,839.12
	2025 年	2024 年	本年比上年增减	2023 年
营业收入	1,957,934,999.09	1,736,421,794.40	12.76%	1,917,862,625.17
归属于上市公司股东的净利润	20,596,720.59	18,585,986.78	10.82%	32,146,344.61
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	15,120,729.32	14,175,479.80	6.67%	25,736,587.95
经营活动产生的现金流量净额	147,982,356.92	120,235,160.91	23.08%	105,700,561.47

基本每股收益（元/股）	0.0254	0.0243	4.53%	0.0446
稀释每股收益（元/股）	0.0254	0.0244	4.10%	0.0444
加权平均净资产收益率	0.97%	1.00%	-0.03%	2.10%

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	297,434,589.18	367,065,267.10	424,636,715.19	868,798,427.62
归属于上市公司股东的净利润	-2,588,389.59	-16,520,128.15	7,714,660.24	31,990,578.09
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-4,728,657.53	-17,586,929.77	6,985,426.85	30,450,889.77
经营活动产生的现金流量净额	-231,110,129.23	-137,145,360.02	-26,866,716.51	543,104,562.68

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	88,074	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	77,069	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数（如有）	0
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）									
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况				
					股份状态	数量			
王长春	境内自然人	11.79%	95,902,419.00	77,176,814.00	质押	27,924,800.00			
包海亮	境内自然人	1.67%	13,564,069.00	0.00	不适用	0.00			
徐江	境内自然人	1.57%	12,740,000.00	0.00	不适用	0.00			
中国建设银行股份有限公司—华宝中证金融科技	其他	1.43%	11,639,398.00	0.00	不适用	0.00			

主题交易型开放式指数证券投资基金						
招商银行股份有限公司—南方中证1000 交易型开放式指数证券投资基金	其他	0.91%	7,430,950.00	0.00	不适用	0.00
香港中央结算有限公司	境外法人	0.89%	7,259,557.00	0.00	不适用	0.00
郑康	境内自然人	0.85%	6,894,080.00	6,894,080.00	不适用	0.00
魏锋	境内自然人	0.83%	6,736,971.00	6,736,971.00	不适用	0.00
郑明	境内自然人	0.76%	6,217,438.00	0.00	不适用	0.00
深圳市腾讯信息技术有限公司	境内非国有法人	0.72%	5,858,033.00	0.00	不适用	0.00
上述股东关联关系或一致行动的说明	无					

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

适用 不适用

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

适用 不适用

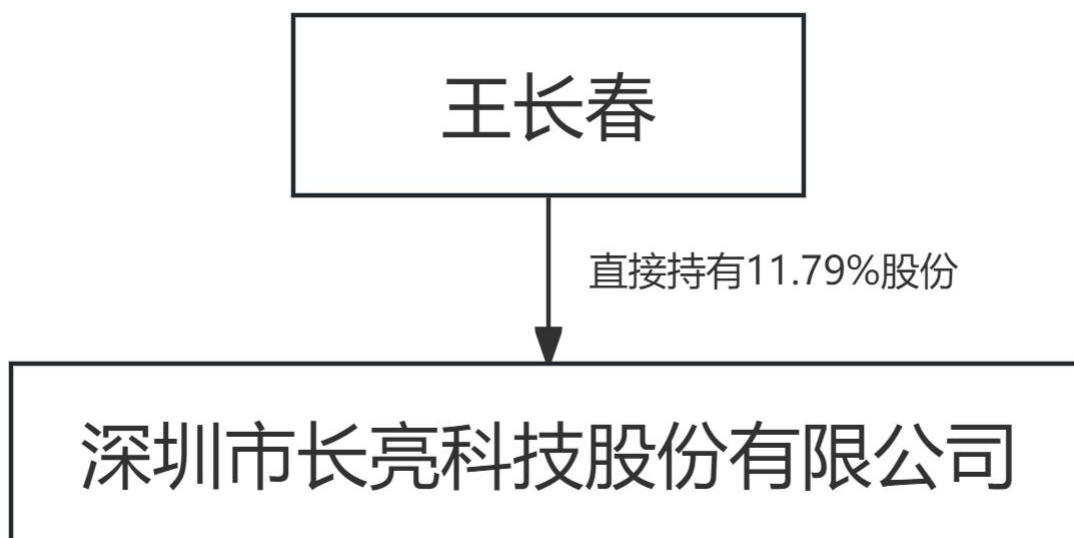
公司是否具有表决权差异安排

适用 不适用

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

三、重要事项

暂无。